



RIZA **ARCTIUM**

Riza Asset Management

OBJETIVO

Gestão	Riza Asset Management (Riza Gestora de Recursos LTDA)
Administração	BTG Pactual Serviços Financeiros S.A. DTVM
Consultoria Imobiliária	Não há
Início das Atividades	Julho 2017 (Fundo transferido Início da gestão Riza: Dezembro 2019)
Prazo	Indeterminado
Público Alvo	Investidores em Geral
Código de Negociação	RZAT11
Quantidade de Emissões	6
Quantidade de Cotas	3.708.168
Taxa de Administração	1%
Taxa de Perfomance	20% acima de IPCA+ 5,0% a.a.
Divulgação de Rendimentos	10º dia útil do mês subsequente
Data Ex-Rendimentos	11º dia útil do mês subsequente
Pagamento de Rendimentos	15º dia útil do mês subsequente

12,76

% Dividend Yield
Anualizado 2023

180

ABL (Mil m²)

97,80

Valor de Mercado
(R\$/Cota)

1,10

Último Dividendo
Mensal (R\$/Cota)

10

Nº de Ativos

100,48

Valor Patrimonial
(R\$/Cota)

99,7

% Alocado do
Patrimônio Líquido

525,6

Avaliação de
mercado dos imóveis
+ CRIs + Caixa (R\$
Milhões)

38.616

Nº de Investidores

5,0

Prazo Médio
Remanescente dos
Contratos

9,26

% Cap Rate (IPCA +)*

0,6

Liquidez Média Diária
(R\$ Milhões)

*Cálculo refere-se à alocação nas estratégias de Sales & Lease Back e BTS.

simplesmente
diferente

PANORAMA

FUNDOS IMOBILIÁRIOS

Desempenho dos Fundos Imobiliários

Em julho de 2024, o Índice de Fundos de Investimentos Imobiliários (IFIX) apresentou uma leve alta de 0,52%, sinalizando uma recuperação parcial do mercado. No acumulado do ano, o IFIX registra um retorno positivo de 1,61%. Já o Índice Bovespa (Ibovespa) teve um desempenho mais expressivo, com uma alta de 3,02% no mês, embora ainda acumule uma desvalorização de 4,87% em 2024.

Os fundos imobiliários (FIs) continuam a atrair investidores, especialmente os fundos de recebíveis, devido ao seu rendimento competitivo e ao menor risco de perda de patrimônio, características valorizadas em um cenário de alta volatilidade no mercado. A manutenção dos juros elevados segue beneficiando esses fundos, que oferecem retornos atrativos indexados ao CDI e à inflação.

Ainda observamos grande parte dos fundos com descontos expressivos em seus valores de mercado quando comparados aos seus valores patrimoniais, o que pode sinalizar oportunidades de investimentos com uma ótima relação risco-retorno e altos dividend yields.

Influência das Políticas Monetárias

As políticas de controle monetário dos bancos centrais continuam a influenciar significativamente os mercados. Nos Estados Unidos, a probabilidade de uma queda nas taxas de juros em setembro aumentou, dado o constante aprimoramento nas métricas econômicas observadas. O Federal Reserve (FED) sinalizou que uma flexibilização pode ocorrer caso os indicadores econômicos mostrem uma desaceleração consistente.

No Brasil, o Banco Central adotou um tom mais hawkish, trazendo para discussão a possibilidade de uma nova alta da SELIC nos próximos encontros. O comunicado da reunião de julho destacou a persistência de riscos inflacionários, especialmente relacionados aos preços administrados e aos ajustes fiscais em curso.

Segundo o Relatório Focus, divulgado no final de julho, as expectativas de inflação para 2024 se aproximam de 4%, e para 2025 de 3,90%, refletindo as pressões inflacionárias persistentes.

Como resultado do prolongamento deste ciclo de juros altos globais, observamos as taxas dos títulos do Tesouro apresentando retornos reais acima de 6% durante todo o mês de julho, diminuindo a competitividade, no curto prazo, de outros tipos de investimentos, como os FIs.

RESULTADOS

Para o mês de agosto, referente ao resultado do mês de julho, o fundo distribuiu R\$ 1,10 por cota a todos os cotistas. Conforme guidance apontado no último relatório, com distribuição alvo entre 1,10 e 1,20.

Resultado (R\$)	mai/24	jun/24	jul/24	2024
Receita Imobiliária	4.127.407	7.973.036	3.290.456	33.530.760
- Aluguel	2.846.440	2.843.936	2.846.440	19.581.012
- Opção de Recompra	1.261.600	5.129.100	444.015	13.375.116
- Outras Receitas	-	-	-	6.586
- Resultado de CRIs	19.381	18.314	20.157	606.531
Receita Financeira	15.838	18.970	21.570	111.426
Total Receitas	4.143.259	8.010.319	3.332.183	33.680.671
Taxa de ADM	-323.448	-308.464	-316.498	(2.207.867)
Taxa Performance	873.706,05	955.010,13	1.079.117,98	1.079.117,98
Outras Despesas	-98.502	-905.591	-28.933	(1.168.231)
Valores a Receber	0	2.600.000	-2.600.000	-2.600.000
Resultado Fundo	3.721.308,84	4.080.193,29	5.586.751,74	30.188.500,30
Quantida de Cotas	3.708.168	3.708.168	3.708.168	3.708.168
Resultado/Cota	1,00	1,10	1,51	8,1420
Rendimento Distribuído / Cota	1,10	1,15	1,10	7,7000
Sobras	-0,10	-0,05	0,41	0,4920

Foram retidos R\$ 0,49 por cota, disponíveis para distribuição nos próximos meses. Esta maior reserva tem por objetivo compensar as menores componentes de IPCA esperadas para os próximos meses e garantir maior linearidade na distribuição dos rendimentos.

PORTFÓLIO

POSICIONAMENTO ATUAL

O portfólio do fundo é composto atualmente por dez imóveis, sendo nove locatários diferentes, a uma taxa contratual média de IPCA + 9,26% a.a., além do CRI de Sodrugestvo a uma taxa de CDI + 4,50% a.a.

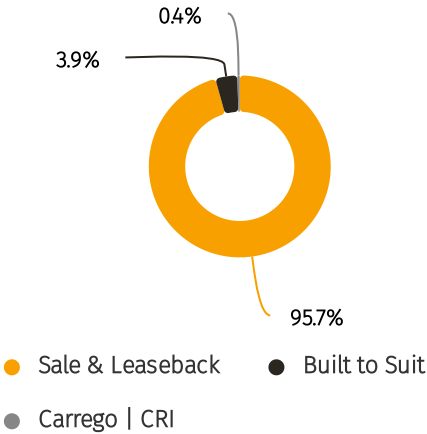
Lembramos que agora, com a repactuação do contrato com a Poli-Gyn, em todos os ativos há cobrança referente à variação positiva do IPCA mensal sobre o valor de compra do imóvel, para que seja mantida a opção de recompra pelos locatários.

Destacamos que até o final de julho de 2024 não havia qualquer aluguel em atraso e que este fundo não carrega nem jamais carregou em sua carteira ativos ligados ao setor de multipropriedade.

Segue abaixo a quebra de alocação entre os instrumentos dos ativos em 30 de julho de 2024:

Instrumentos de Ativos	% Carteira	Volume (R\$ '000)
Imóvel	98,2%	381.459
CRI	0,4%	1.606
Caixa	0,3%	1.294

PORTFÓLIO POR TESE DE INVESTIMENTO

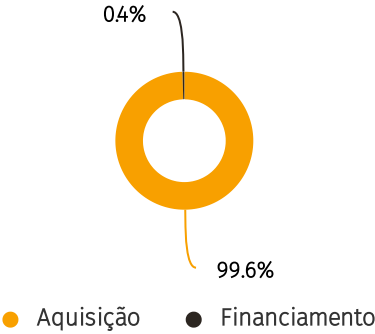


Dos dez imóveis presentes no portfólio, nove incorporam a tese foco do fundo de Sale & Leaseback e somente o Posto Monte Carlo de Corumbataí/SP pertence à estratégia de Built to Suit (a explicação sobre cada um desses termos pode ser encontrada no Anexo I).

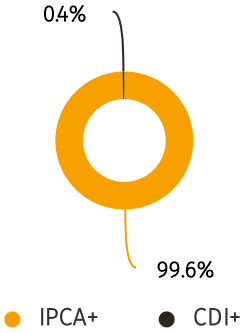
Segue abaixo a quebra de alocação entre as estratégias e teses de investimento:

Tese de Investimento	% Carteira	Volume (R\$ '000)
Sale & Leaseback	95,66%	366.459
Built to Suit	3,92%	15.000
Carrego CRI	0,42%	1.606

PORTFÓLIO POR ESTRATÉGIA



PORTFÓLIO POR INDEXADOR



A taxa de remuneração atual média do portfólio é de IPCA+ 9,26% a.a. para os ativos indexados à inflação (99,58% da carteira) e CDI+ 4,50% para os ativos indexados ao CDI (0,42% da carteira).

Indexador Remuneração	Spread Médio	Volume (R\$ '000)	% Total
IPCA+	9,23%	381.459	99,58%
CDI+	4,50%	1.606	0,42%

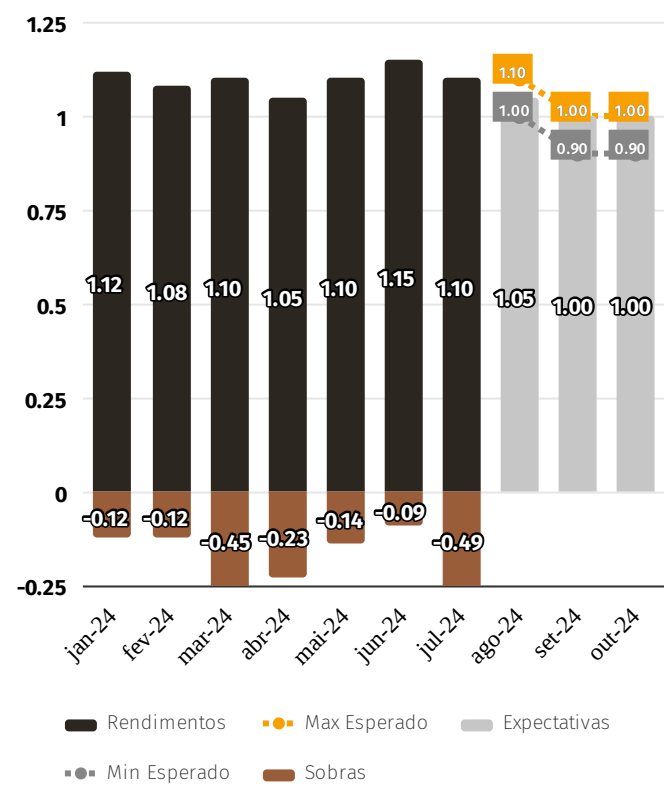


PERSPECTIVAS

Para o mês de agosto, referente ao resultado do mês de julho, o Fundo distribuiu R\$ 1,10/cota a todos os cotistas.

O resultado do mês teve como base o pleno carrego de todos os seus ativos, com 100% de adimplência no pagamento de seus aluguéis.

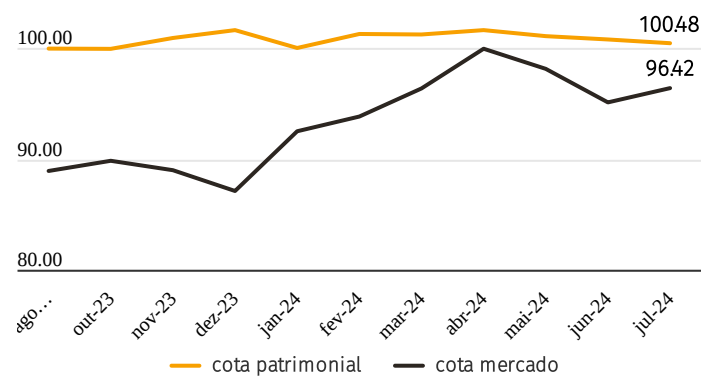
HISTÓRICO DE RENDIMENTOS E PROJEÇÕES



Considerando as menores expectativas de inflação mensal para os próximos meses, estimamos rendimentos mensais próximos a R\$ 1,05 por cota para o mês de agosto, dentro de uma banda de R\$ 1,00 a 1,10.

Gostaríamos de reforçar que este guidance se apoia em informações e disponibilidade de dados do momento atual de divulgação deste relatório e está sujeito a alterações ao longo do tempo, em especial com a divulgação oficial do IPCA mensal.

COTA PATRIMONIAL X COTA MERCADO



Ao final de julho, o valor da cota patrimonial do fundo era de R\$ 100,48, equivalente a um patrimônio contábil total de R\$ 372.609.041.

As cotas negociadas a mercado encerraram o mês de julho cotadas a R\$ 96,42, e por consequência com um múltiplo Preço / Valor Patrimonial equivalente a 0,96, ou seja, um desconto de cerca de 4% em relação ao seu valor patrimonial.

Tal desconto se mostra bastante atrativo se somado ao fato de o portfólio apresentar atualmente pleno carrego com nenhuma inadimplência nos pagamentos de aluguéis.



ANEXO I

TESES DE INVESTIMENTO

Abaixo descrevemos as principais teses de investimento do Riza Arctium: Sale & Leaseback e Built to Suit. Mesmo tendo semelhanças algumas de suas etapas, descrevemos os principais pontos que diferenciam cada uma das teses.

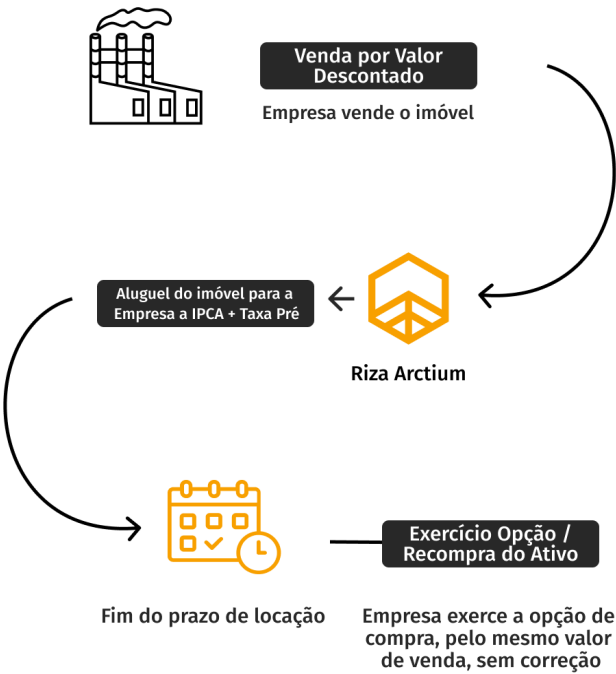
SALE & LEASEBACK

Na estratégia de Sale & Leaseback, é feita a venda imediata de um imóvel para o fundo a preço de mercado descontado e firmado um contrato de aluguel do mesmo com a empresa antes detentora do imóvel.

Além disso, o arrendatário recebe uma opção de recompra do ativo ao fim do prazo de locação, pelo mesmo valor de venda, sem correção. Para ter direito ao exercício da opção, o contrato de aluguel deve ser respeitado sem atrasos nos pagamentos.

Caso o arrendatário não honre com os compromissos firmados, o imóvel pode ser vendido pelo fundo a preço de mercado atualizado.

Ou seja, não há risco de perda patrimonial devido ao não pagamento dos aluguéis devidos, já que o imóvel é de posse do fundo.



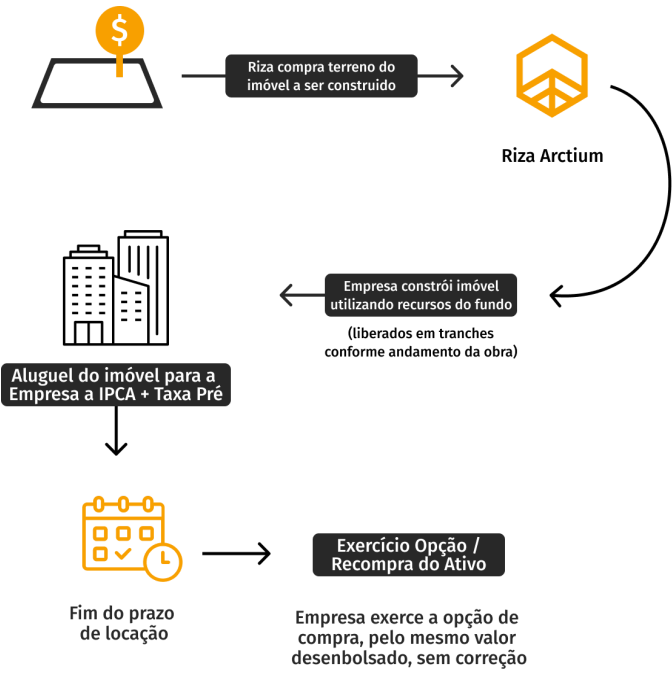
BUILT TO SUIT

Na estratégia de Built to Suit, o fundo compra um terreno destinado à construção de imóvel operacional de uma empresa. Os recursos providos da venda do terreno são então utilizados para a construção do imóvel e liberados em tranches, conforme andamento da obra.

No início da construção, é firmado um contrato de aluguel do imóvel com a empresa arrendatária, seguindo os mesmos moldes das operações de Sale & Leaseback.

Respeitadas as condições contratuais do aluguel, ao final do período de locação a empresa arrendatária pode exercer opção de recompra do imóvel, pelo mesmo valor de venda, sem correção.

Ou seja, também neste tipo de operação, não há risco de perda patrimonial devido ao não pagamento dos aluguéis devidos, já que o imóvel é de posse do fundo.





DISCLAIMER

Este conteúdo tem propósito exclusivamente informativo e se baseia em dados estatísticos, metodologias probabilísticas, fatos concretos do mercado financeiro e em resultados financeiros apurados. Em nenhum momento, o conteúdo desta mensagem representa opiniões pessoais ou recomendações de investimento financeiro de qualquer natureza. Não se configuram, portanto, como ideias, opiniões, pensamentos ou qualquer forma de posicionamento por parte Riza Asset e o Administrador. É terminantemente proibida a utilização, acesso, cópia ou divulgação não autorizada das informações presentes neste conteúdo. O investimento em ações é um investimento de risco. Na realização de operações com derivativos existe a possibilidade de perdas superiores aos valores investidos, podendo resultar em significativas perdas patrimoniais. Para avaliação da performance de um fundo de investimentos é recomendável a análise de, no mínimo, 12 (doze) meses. Leia o prospecto e o regulamento antes de investir. Todas as informações sobre os produtos, bem como o regulamento e o prospecto e regulamento aqui listados, podem ser obtidas com seu agente de investimentos, em nosso site na internet ou no site do referido gestor. Fundos de investimento não contam com garantia do administrador, do gestor, de qualquer mecanismo de seguro ou fundo garantidor – FGC. A taxa de administração máxima compreende a taxa de administração mínima e o percentual máximo que a política do FUNDO admite despesar em razão das taxas de administração dos fundos de investimento investidos. Os fundos de ações e multimercados com renda variável /sem renda variável podem estar expostos a significativa concentração em ativos de poucos emissores, com os riscos daí decorrentes. Os fundos de crédito privado estão sujeitos a risco de perda substancial de seu patrimônio líquido em caso de eventos que acarretem o não pagamento dos ativos integrantes de sua carteira, inclusive por força de intervenção, liquidação, regime de administração temporária, falência, recuperação judicial ou extrajudicial dos emissores responsáveis pelos ativos do fundo. Os fundos de cotas aplicam em fundos de investimento que utilizam estratégias com derivativos como parte integrante de sua política de investimento. Tais estratégias, da forma como são adotadas, podem resultar em perdas patrimoniais para seus cotistas. Os fundos de renda fixa estão sujeitos a risco de perda substancial de seu patrimônio líquido em caso de eventos que acarretem o não pagamento dos ativos integrantes de sua carteira, inclusive por força de intervenção, liquidação, regime de administração temporária, falência, recuperação judicial ou extrajudicial dos emissores responsáveis pelos ativos do fundo. Para informações e dúvidas, favor contatar seu agente de investimentos. Rentabilidade passada não representa garantia de rentabilidade futura. As rentabilidades divulgadas não são líquidas de impostos e taxas de saída e performance. As informações publicadas não levam em consideração os objetivos de investimento, situação financeira ou necessidades específicas de qualquer investidor. Os investidores devem obter orientação financeira independente, com base em suas características pessoais, antes de tomar uma decisão de investimento. Caso os ativos, operações, fundos e/ou instrumentos financeiros sejam expressos em uma moeda que não a do investidor, qualquer alteração na taxa de câmbio pode impactar adversamente o preço, valor ou rentabilidade. A Riza Asset e o Administrador não se responsabilizam por decisões de investimentos que venham a ser tomadas com base nas informações divulgadas e se exime de qualquer responsabilidade por quaisquer prejuízos, diretos ou indiretos, que venham a decorrer da utilização dessa plataforma. Os desempenhos anteriores não são necessariamente indicativos de resultados futuros. Investimentos nos mercados financeiros e de capitais estão sujeitos a riscos de perda superior ao valor total do capital investido.

NOME DO FUNDO

RIZA ARCTIUM REAL ESTATE FII

CNPJ

28.267.696/0001-36

ADMINISTRADORA

ri.fundoslistados@btgpactual.com

<https://www.btgpactual.com/asset-management/administracao-fiduciaria>



Gestão de Recursos

ANEXO II

Propriedade	Localização	Anode Construção	Área Construída (m²)	Área Terreno (m²)	Macro Setor	Atividade	Tese de Investimento	Valor de Compra (R\$mil)	Valor Desembolsado (R\$mil)	Opção de Compra	Locatário	Aquisição	Prazo de Locação
1	Goiânia - GO	2000	8.960	33.885	Matérias Básicos	Embalagens	Sale & Leaseback	15.500	15.500	Não	Poli-Gyn	nov/20	10 anos
2	Mirassol - SP	2021	2.424	8.512	Energia	Distribuição	Sale & Leaseback	20.000	20.000	Sim	Rede Monte Carlo	mar/21	10 anos
3	Corumbataí - SP	Em construção	-	127.884	Energia	Distribuição	Built to Suit	15.000	14.500	Sim	Rede Monte Carlo	jun/21	10 anos
4	Caucaia-CE	2011	5.606	38.850	Consumo Não-Discrecionário	Distribuidora de Alimentos	Sale & Leaseback	16.500	16.500	Sim	Comfrio	jun/21	10 anos
5	Campo Grande-MS	1980	3.247	10.542	Consumo Não-Discrecionário	Transporte Urbano	Sale & Leaseback	7.000	7.000	Sim	Andorinha Transportes	jun/21	10 anos
6	São Paulo-SP	1980	4.205	8.158	Consumo Não-Discrecionário	Transporte Urbano	Sale & Leaseback	12.000	12.000	Sim	Andorinha Transportes	jun/21	10 anos
7	Goiânia-GO	2000	63.235	124.372	Indústria	Logística	Sale & Leaseback	68.000	68.000	Sim	Grupo Voar	out/21	10 anos
8	Frutal - MG	2004	78.601	464.958	Consumo Não-Discrecionário	Bebidas	Sale & Leaseback	150.000	150.000	Sim	Cervejaria Cidade Imperial	dez/21	5 anos
9	Votorantim-SP	1980	9.395	44.635	Indústria	Infraestrutura de Transportes	Sale & Leaseback	44.000	44.000	Sim	Splice Indústria	jan/23	5 anos
10	Planaltina - DF	2023	9.6384	15.429	Consumo Não - Discrecionário	Atacarejo	Sale & Leaseback	20.000	20.000	Sim	Atacadão Dia a Dia	mar/24	36 meses



ANEXO III

CRI	Data de Emissão	Data de Vencimento	Valor de Mercado	Taxa	Empresa
1	20/04/2023	29/10/2024	R\$ 1.605.925	CDI + 4,50%	Sodrugestvo



POLI GYN



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Goiânia - GO
Área do Terreno | 33.885 m²
Área Construída | 8.960 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

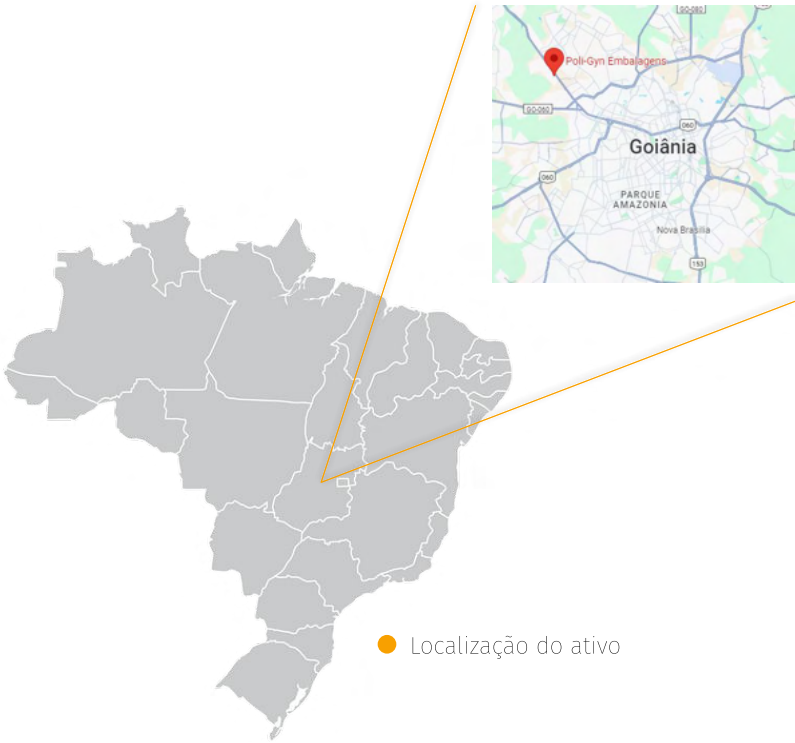
Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 15.500
Data de Aquisição | Nov/20



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Poli-Gyn
Opção de Compra | Não
Prazo de Locação | 10 anos

A Poli-gyn Embalagens surgiu em 1994, no município de Goiânia – GO, para atender as demandas alimentícias do mercado. Atualmente a empresa atende todo o segmento alimentício, com embalagens em Polietileno (PE), polipropileno (PP), poliéster (PET) e polipropileno biorientado (BOPP). A empresa tem total controle do processo produtivo, desde a extrusão da matéria-prima até a entrega do produto acabado. O imóvel foi adquirido por R\$ 15,5 milhões, em um contrato de 10 anos, terminando em novembro de 2030, sem direito de recompra.





REDE MONTE CARLO MIRASSOL - SP



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Mirassol - SP
Área do Terreno | 8.512 m²
Área Construída | 2.424 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

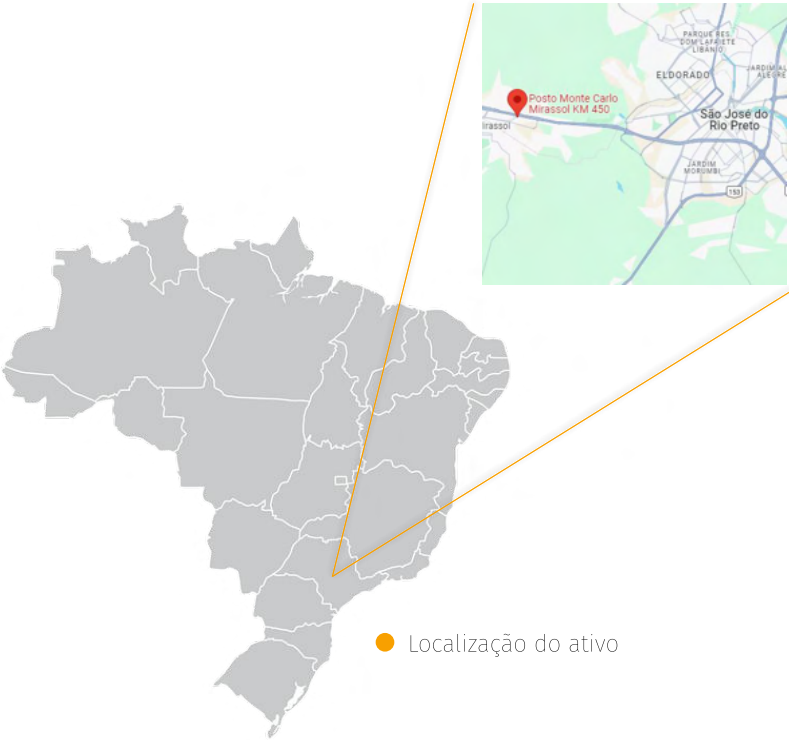
Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 20.000
Data de Aquisição | Mar/21



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Rede Monte Carlo
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 10 anos

Fundada em 1975, a Rede Monte Carlo é uma rede de postos com diversos estabelecimentos espalhados pelo estado de São Paulo, com mais de 60 unidades. O posto de Mirassol, construído e inaugurado em 2021, conta com uma área construída de 2.424 m², e uma área total do terreno de 8.512m². O valor de aquisição do imóvel foi R\$ 20 milhões e a operação tem duração de 10 anos, terminando em março de 2031.



● Localização do ativo



REDE MONTE CARLO CORUMBATAÍ - SP



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Corumbataí - SP
Área do Terreno | 127.884 m²
Área Construída |



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

Tese de Investimento | Built to Suit
Valor Desembolsado | R\$ 14.500
Data de Aquisição | Jun/21



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Rede Monte Carlo
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 10 anos

Outra operação com a rede de postos Rede Monte Carlo, a unidade de Corumbataí foi adquirida ainda como um terreno em junho de 2021. O posto está em construção, com previsão de finalização de obras para o primeiro semestre de 2024. O prazo de locação também é de 10 anos, encerrando os acordos em junho de 2031. A operação segue a tese Built to Suit, em que R\$ 14,5 milhões já foram desembolsados e está previsto o desembolso de R\$ 500 mil adicionais.



● Localização do ativo



COMFRIO



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Caucaia-CE
Área do Terreno | 38.850 m²
Área Construída | 5.606 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 16.500
Data de Aquisição | Jun/21



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Comfrio
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 10 anos

A Comfrio é uma empresa brasileira de logística de frio para a cadeia de alimentos e agronegócio. A empresa foi fundada em 1996, na cidade de Bebedouro-SP. Atualmente possui unidades em todas as regiões do Brasil e emprega mais de 1.500 colaboradores. O imóvel, localizado na cidade de Caucaia-CE, foi adquirido por R\$ 16,5 milhões e o contrato tem validade até junho de 2031.



● Localização do ativo



ANDORINHA TRANSPORTES CAMPO GRANDE - MS



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Campo Grande-MS
Área do Terreno | 10.542 m²
Área Construída | 3.247 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

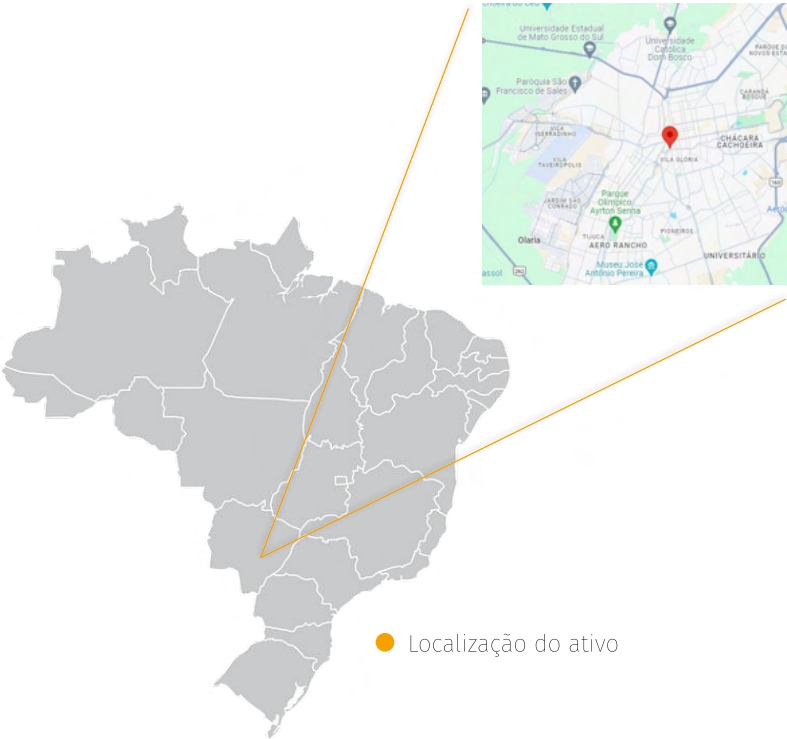
Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 7.000
Data de Aquisição | Jun/21



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Andorinha Transportes
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 10 anos

Com mais de 75 anos de história, a Andorinha, empresa de transporte rodoviário para passageiros, foi criada no Oeste Paulista, na cidade de Presidente Prudente. Atualmente, a empresa conta com mais de 400 ônibus, que percorrem mais de 3 milhões de quilômetros por mês, boa parte focada nas regiões Sudeste, Centro-Oeste e Sul. Possui mais de 1200 funcionários e 320 agências espalhadas pelo país. O imóvel, localizado em Campo Grande – MS, foi adquirido por R\$ 7 milhões, possui mais de 3.200 m² de área construída em um terreno de mais de 10.500 m².





ANDORINHA TRANSPORTES SÃO PAULO - SP



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | São Paulo-SP
Área do Terreno | 8.158 m²
Área Construída | 4.205 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 12.000
Data de Aquisição | Jun/21



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Andorinha Transportes
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 10 anos

Com mais de 75 anos de história, a Andorinha, empresa de transporte rodoviário para passageiros, foi criada no Oeste Paulista, na cidade de Presidente Prudente. Atualmente, a empresa conta com mais de 400 ônibus, que percorrem mais de 3 milhões de quilômetros por mês, boa parte focada nas regiões Sudeste, Centro-Oeste e Sul. Possui mais de 1200 funcionários e 320 agências espalhadas pelo país. O imóvel adquirido fica localizado na cidade de São Paulo, e conta com mais de 4.200 m² de área construída em um terreno de mais de 8.100 m².





GRUPO VOAR



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Goiânia-GO
Área do Terreno | 124.372 m²
Área Construída | 63.235 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 68.000
Data de Aquisição | Out/21



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Grupo Voar
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 10 anos

A Voar aviação possui atuação em dois principais ramos, sendo o primeiro o aluguel e manutenção de aeronaves, e o segundo o aluguel de galpões logísticos. O ativo adquirido pelo Riza Arctium fica localizado na cidade de Goiânia, e possui uma área construída de mais de 124.000 m². O imóvel foi comprado por R\$ 68 milhões e seu contrato, com opção de recompra, perdura-se até outubro de 2031.





CERVEJARIA CIDADE IMPERIAL



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Frutal - MG
Área do Terreno | 464.958 m²
Área Construída | 78.601 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 150.000
Data de Aquisição | Dez/21



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Cervejaria Cidade Imperial
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 5 anos

Fundada há mais de 20 anos, a Cervejaria Cidade imperial é focada na produção de cervejas especiais, sendo a mais conhecida delas a Império, criada em 2017. Já em 2018, a empresa comprou a fábrica da cerveja Proibida, localizada na cidade de Frutal, em Minas Gerais. Este mesmo imóvel foi adquirido posteriormente, em dezembro de 2021, pelo Riza Arctium, por um valor de R\$ 150 milhões. A propriedade possui um terreno de mais de 464.000 m² e uma área construída de 78.600 m². O contrato tem duração de 5 anos e é válido até dezembro de 2026.



● Localização do ativo



SPLICE INDÚSTRIA



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Votorantim-SP
Área do Terreno | 44.635 m²
Área Construída | 9.395 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

Tese de Investimento | Sale & Leaseback
Valor Desembolsado | R\$ 44.000
Data de Aquisição | Jan/23



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Grupo Splice
Opção de Compra | Sim
Prazo de Locação | 5 anos

O grupo Splice foi fundado em 1962 como concessionária de telefonia fixa. A empresa cresceu e atualmente se posiciona em quatro frentes de setores da economia, sendo eles Educação, Real Estate, Infraestrutura e Tecnologia. O imóvel é a mais recente aquisição do Riza Arctium e fica localizado em Votorantim, no estado de São Paulo, na sede do Grupo. O ativo foi adquirido por R\$ 44 milhões e o contrato tem duração de 5 anos, terminando em janeiro de 2028.





ATACADÃO DIA A DIA



ÁREAS DA PROPRIEDADE

Localização | Planaltinha - DF
Área Terreno | 15.429,10 m²
Área Construída | 9.638,34 m²



OPERAÇÃO DE AQUISIÇÃO

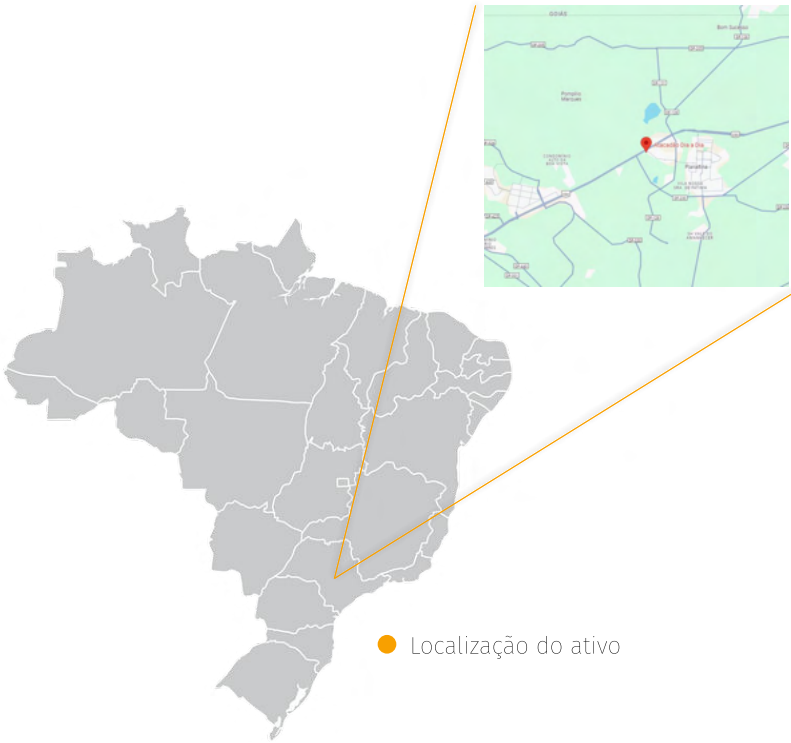
Tese de Investimento | Sale & Lease Back
Valor Desembolsado | R\$ 20.000
Data Aquisição | Mar/23



OPERAÇÃO DE ARRENDAMENTO

Locatário | Atacadão Dia a Dia
Opção de Compra | Sim
Prazo Locação | 3 anos

O Atacadão Dia a Dia é uma empresa de atacarejo fundada na década de 60 com foco no centro-oeste. Possui atualmente 27 lojas, além de um centro de distribuição para atender as unidades. O imóvel adquirido foi construído em 2023 e faz parte de um complexo de empreendimentos em Planaltina - DF desenvolvido pela Direcional Engenharia S.A focado no programa Minha Casa Minha Vida.



● Localização do ativo