

LAUDO DE AVALIAÇÃO

Nº 29.736.003/1224

SOLICITANTE:	BRC RENDA CORPORATIVA FUNDO DE INVESTIMENTO IMOBILIÁRIO	
OBJETO:	ENDEREÇO:	AVENIDA BRIGADEIRO FARIA LIMA, 1.234 – ED. CONSELHEIRO PARANAGUÁ – CONJUNTOS 61 A 66
		SÃO PAULO – SP
	TIPO:	CONJUNTOS COMERCIAIS
	USO:	COMERCIAL
	ÁREA TOTAL PRIVATIVA:	351,80 M² (total dos conjuntos)
	ÁREA TOTAL CONSTRUÍDA:	606,37 M² (total dos conjuntos)
FINALIDADE:	MENSURAÇÃO DE VALOR JUSTO	
OBJETIVO:	DETERMINAÇÃO DO VALOR DE MERCADO DE COMPRA E VENDA	
AVALIAÇÃO:	DATA BASE: DEZEMBRO/2024	
	<u>VALOR DE COMPRA/VENDA: (conceito valor justo “fair value”)</u>	
	R\$ 6.526.000,00 (CENÁRIO MERCADO ABERTO)	
	R\$ 7.017.000,00 (CENÁRIO BUY TO LEASE)	
	R\$ 7.428.000,00 (CENÁRIO FII)	

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa. Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

ÍNDICE

I. INTRODUÇÃO	4
II. METODOLOGIA.....	6
1. NORMAS TÉCNICAS.....	6
2. CLASSIFICAÇÃO DOS MÉTODOS DE AVALIAÇÃO.....	7
3. CRITÉRIO ADOTADO	9
4. ESPECIFICAÇÃO DA AVALIAÇÃO	9
5. DEFINIÇÃO TÉCNICA DO VALOR ESTABELECIDO	11
III. IDENTIFICAÇÃO E CARACTERIZAÇÃO DO IMÓVEL AVALIANDO	15
1. CARACTERIZAÇÃO DA REGIÃO	15
1.1. LOCALIZAÇÃO E ATIVIDADES EXISTENTES.....	15
1.2. INFRAESTRUTURA URBANA E EQUIPAMENTOS COMUNITÁRIOS.....	16
2. CARACTERIZAÇÃO DO TERRENO	17
2.1. LOCALIZAÇÃO.....	17
2.2. CARACTERÍSTICAS DO LOGRADOURO DE SITUAÇÃO	17
2.3. ASPECTOS FÍSICOS	19
3. CARACTERIZAÇÃO DAS EDIFICAÇÕES E BENFEITORIAS	20
3.1. DESCRIÇÃO DO EDIFÍCIO CONSELHEIRO PARANAGUÁ.....	20
3.2. DESCRIÇÃO DA UNIDADE AVALIANDA	23
IV. DIAGNÓSTICO DE MERCADO.....	30
1. CONTEXTO ECONÔMICO MUNDIAL	30
2. CONTEXTO ECONÔMICO BRASILEIRO	31
3. CONTEXTO DO MERCADO IMOBILIÁRIO BRASILEIRO	33
4. SITUAÇÃO ATUAL DO MERCADO DE IMÓVEIS CONCORRENTES.....	34
V. AVALIAÇÃO E ANÁLISE ECONÔMICO-FINANCEIRA (MÉTODO DA RENDA)	35
1. MODELO DE ANÁLISE	35
2. PRESSUPOSTOS, RESSALVAS E FATORES LIMITANTES.....	38
3. FLUXO DE CAIXA LÍQUIDO DO AÇIONISTA (FCFE).....	41
3.1. PARÂMETROS PARA PROJEÇÃO DE RESULTADOS.....	43
4. CUSTO DE CAPITAL	50
5. VALOR ECONÔMICO DO EMPREENDIMENTO (NPV).....	53
VI. CONCLUSÃO	4
VII. TERMO DE ENCERRAMENTO.....	5



FACHADA DO EDIFÍCIO

I. INTRODUÇÃO

A Consult Engenharia e Avaliações Ltda. (nome fantasia Consult Soluções Patrimoniais), com sede na Rua Nelson Camargo nº 393, 1º andar, na cidade de Osasco, estado de São Paulo, CNPJ nº 48.882.971/0001-39, procedeu a avaliação dos conjuntos comerciais localizados à Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1.234, Ed. Paranaguá, conjuntos 61 a 66, Faria Lima, São Paulo - SP, classificados como Propriedades para Investimento do Fundo de Investimento Imobiliário BRC RENDA CORPORATIVA FUNDO DE INVESTIMENTO IMOBILIÁRIO, administrado pela BR Capital DTVM S.A.

O objetivo do presente trabalho solicitado pelo administrador do FII é a determinação do valor de mercado de compra e venda para atendimento às exigências da instrução CVM Nº 516, de 29 de dezembro de 2011 que dispõe sobre a elaboração e divulgação das Demonstrações Financeiras dos Fundos de Investimento Imobiliário – FII, dando diretrizes quanto aos procedimentos de mensuração do valor justo para monitoramento de valores contábeis registrados.

A Consult declara que não avaliou anteriormente estes imóveis.

Para tanto a Consult adotou as metodologias usuais de avaliação de ativos, notadamente os Métodos Comparativo e da Renda.

Considerou-se como premissa, para efeito de análise, os bens livres de hipotecas, arrestos, usufrutos, penhores, passivos ambientais ou quaisquer ônus ou problemas que prejudiquem o seu bom uso ou comercialização, inclusive livre de dívidas ou pendências referentes a eventos do passado.

Parte das informações e documentos que foram necessários para a execução da avaliação foram fornecidos pelos executivos e funcionários da solicitante. Estas informações foram consideradas como verdadeiras uma vez que não faz parte do escopo de nosso trabalho qualquer tipo de procedimento de diligência ou auditoria.

Relacionamos abaixo a documentação fornecida para a elaboração deste relatório, que é, por premissa, considerada boa e válida, não tendo sido efetuadas análises jurídicas ou medições de campo:

- *cópia das matrículas nºs 17.934, 30.315, 30.316, 30.317, 30.318 e 30.319 do 10º Cartório do RGI de São Paulo/SP;*

Desta forma, a Consult não assume qualquer responsabilidade futura pela precisão das informações citadas acima.

Algumas das considerações e premissas descritas neste relatório estão baseadas em eventos futuros que fazem parte da expectativa dos consultores, à época deste estudo. Estes eventos futuros podem não ocorrer e os resultados apresentados neste relatório poderão sofrer alterações.

A Consult e seus sócios declaram que não mantém relação de trabalho ou subordinação com sociedades controladoras ou controladas pelo administrador do FII, não detém cotas no fundo ao qual se referem os imóveis objetos da avaliação e não têm qualquer interesse financeiro nas operações que envolvem os objetos da avaliação, caracterizando, assim, sua independência.

Os honorários contratados para a execução deste trabalho não são baseados e não têm qualquer relação com os valores e indicadores aqui reportados. Isto posto, o arbitramento de todos os valores aqui apresentados emanam da formação de opiniões técnicas, devidamente sustentadas e com toda independência.

O laudo é considerado pela Consult Soluções Patrimoniais como documento sigiloso e absolutamente confidencial, podendo ser divulgado a terceiros mediante autorização do solicitante, ressaltando-se que os trabalhos não devem ser utilizados para outra finalidade que não seja as estabelecidas anteriormente.

II. METODOLOGIA

1. NORMAS TÉCNICAS

As normas de avaliação da ABNT - Associação Brasileira de Normas Técnicas são constituídas de 7 partes sob o título geral de “Avaliação de bens” e número referencial NBR 14653.

A parte 1 refere-se a Procedimentos Gerais, contudo só deverá ser utilizável em conjunto com as demais partes, conforme abaixo:

- Parte 2: Imóveis Urbanos
- Parte 3: Imóveis Rurais
- Parte 4: Empreendimentos
- Parte 5: Máquinas, equipamentos, instalações e bens industriais em geral
- Parte 6: Recursos Naturais e Ambientais
- Parte 7: Patrimônios Históricos

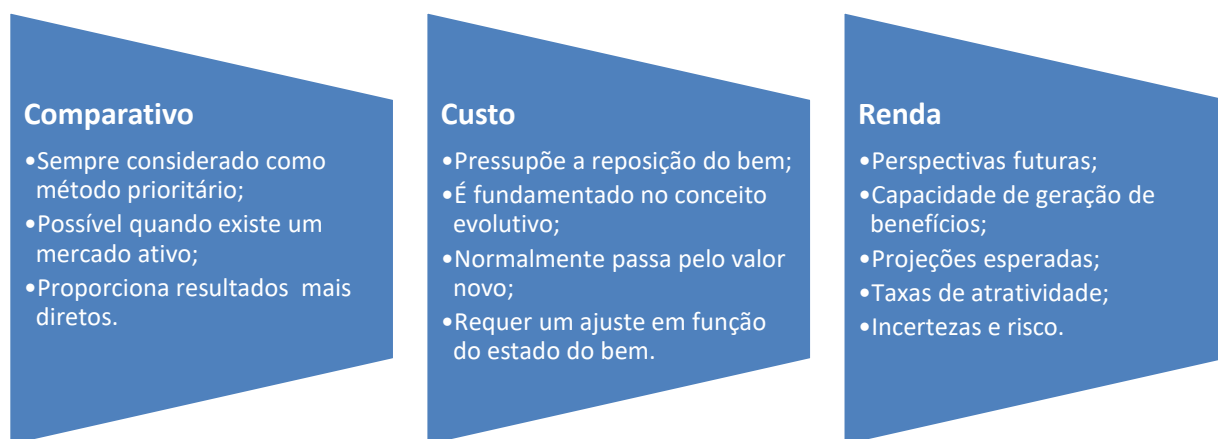
O presente trabalho estará embasado nas diretrizes estipuladas nas normas da ABNT, NBR 14653-1, NBR 14653-2 e NBR 14653-4.

A interpretação das especificações constantes das Normas da ABNT é discutida e apresentada através de estudos analíticos pelo Instituto Brasileiro de Avaliações e Perícias de Engenharia – IBAPE, Instituto de Engenharia e outras associações de classe.

Este estudo também está embasado em subsídios técnicos e foi elaborado de acordo com a Instrução Normativa CVM 472/08 que dispõe sobre a constituição, a administração, o funcionamento, a oferta pública de distribuição de cotas e a divulgação de informações dos Fundos de Investimento Imobiliário – FII, como também pela instrução CVM Nº 516, de 29 de dezembro de 2011 que dispõe sobre a elaboração e divulgação das Demonstrações Financeiras dos Fundos de Investimento Imobiliário – FII.

2. CLASSIFICAÇÃO DOS MÉTODOS DE AVALIAÇÃO

De uma forma geral, conforme figura abaixo, existem 3 abordagens originais de avaliação de onde derivam todas as metodologias comumente utilizadas em todo o mundo:



Nas normas vigentes da ABNT, NBR 14653-1, item 8.2 “Métodos para identificar o valor de um bem, de seus frutos e direitos”, os processos avaliatórios são divididos em 4 grupos relacionados a seguir:

Método **COMPARATIVO** Direto de Dados de Mercado

Identifica o valor de mercado do bem por meio de tratamento técnico dos atributos dos elementos comparáveis, constituintes da amostra.

Método Involutivo (variante da **RENDA**)

Identifica o valor de mercado do bem, alicerçado no seu aproveitamento eficiente, baseado em modelo de estudo de viabilidade técnico-econômica, mediante hipotético empreendimento compatível com as características do bem e com as condições do mercado no qual está inserido, considerando-se cenários viáveis para execução e comercialização do produto.

Método Evolutivo (CUSTO)

Identifica o valor do bem pelo somatório dos valores de seus componentes. Caso a finalidade seja a identificação do valor de mercado, deve ser considerado o fator de comercialização.

Método da Capitalização da RENDA

Identifica o valor do bem, com base na capitalização presente de sua renda líquida prevista, considerando-se cenários viáveis.

Para melhor entendimento dos processos avaliatórios por parte do solicitante, reproduzimos também os itens 8.3 “Métodos para identificar o custo de um bem” e 8.4 “Métodos para identificar indicadores de viabilidade da utilização econômica de um empreendimento” da NBR 14653-1.

MÉTODOS PARA IDENTIFICAR O CUSTO DE UM BEM

Método Comparativo Direto de Custo

Identifica o custo do bem por meio de tratamento técnico dos atributos dos elementos comparáveis, constituintes da amostra.

Método da Quantificação de Custo

Identifica o custo do bem ou de suas partes por meio de orçamentos sintéticos ou analíticos a partir das quantidades de serviços e respectivos custos diretos e indiretos.

MÉTODOS PARA IDENTIFICAR INDICADORES DE VIABILIDADE ECONÔMICA DE UM EMPREENDIMENTO

Os procedimentos avaliatórios usuais com a finalidade de determinar indicadores de viabilidade da utilização econômica de um empreendimento são baseados no se fluxo de caixa projetado, a partir do qual são determinados indicadores de decisão baseados no valor presente líquido, taxas internas de retorno, tempos de retorno, dentre outros

3. CRITÉRIO ADOTADO

Após a apreciação da metodologia básica pode-se concluir que todos os métodos são comparativos genericamente, isto porque, em qualquer um deles estaremos sempre comparando elementos, sejam eles valores de venda ou oferta, de locação, taxas de renda, atratividade ou mesmo a forma e o aproveitamento eficiente de terrenos e imóveis.

No presente caso, tendo em vista a finalidade da avaliação, a natureza dos imóveis avaliados, suas situações geo-sócio-econômicas e a disponibilidade de dados e evidências de mercado seguras, optamos pelo "Método da Renda" na sua variante de Valor Econômico por Fluxo de Caixa Descontado, para a definição dos valores referenciais e indicadores.

4. ESPECIFICAÇÃO DA AVALIAÇÃO

Como as avaliações foram fundamentadas principalmente pelo "Método da Renda" na sua variante de Valor Econômico por Fluxo de Caixa Descontado, analisamos a especificação das avaliações de acordo com o item 10 da NBR 14653-4, que define que o laudo deve ser enquadrado em graus I, II ou III quanto à fundamentação, conforme tabela abaixo:

Tabela 4 - Identificação de valor e indicadores de viabilidade				
Item	Atividade	Para identificação de valor		
		Grau III	Grau II	Grau I
7.5.1.1	Análise operacional do empreendimento	Ampla, com os elementos operacionais devidamente explicitados	Simplificada, com base nos indicadores operacionais	Sintética, com a apresentação dos indicadores básicos operacionais
7.5.1.2	Análise das séries históricas do empreendimento 1)	base em análise do processo estocástico para variáveis-chave, em um período mínimo de 36	Com base em análise determinística para um prazo mínimo de 24 meses	Com base em análise qualitativa para um prazo mínimo de 12 meses
7.5.1.3	Análise setorial e diagnóstico de mercado	De estrutura, conjuntura, tendências e conduta	Da conjuntura	Sintética da conjuntura
7.5.1.4	Taxas de desconto	Fundamentada	Justificada	Arbitrada
7.5.1.5.1	Escolha do modelo	Probabilístico	Determinístico associado aos cenários	Determinístico
7.5.1.5.1	Estrutura básica do fluxo de caixa	Completa	Simplificada	Rendas líquidas
7.5.1.5.2	Cenários fundamentados	Mínimo de 5	Mínimo de 3	Mínimo de 1
7.5.1.5.3	Análise de sensibilidade	Simulações com apresentação do comportamento gráfico	Simulação com identificação de elasticidade por variável	Simulação única com variação em torno de 10%
7.5.1.5.4	Análise de risco	Risco fundamentado	Risco justificado	Risco arbitrado
1) Só para empreendimento em operação				

Atribuindo 01 ponto para os itens em grau I , 02 pontos para os itens em grau II e 03 pontos para itens em grau III. O enquadramento global deve considerar a soma dos pontos obtidos para o conjunto dos itens, atendendo à tabela a seguir.

Tabela 5 - Enquadramento dos laudos segundo seu grau de fundamentação (para identificação de valor)

Graus	III	II	I
Pontos	maior ou igual a 22	de 13 a 21	de 7 a 12
Restrições	máximo de 3 itens em graus inferiores, admitindo-se no máximo um item no Grau I	máximo de 4 itens em graus inferiores ou não atendidos	mínimo de 7 itens atendidos
(para indicadores de viabilidade)			
Graus	III	II	I
Pontos	maior ou igual a 18	de 11 a 17	de 5 a 10
Restrições	máximo de 4 itens em graus inferiores, admitindo-se no máximo um item no Grau I	máximo de 4 itens em graus inferiores ou não atendidos	mínimo de 5 itens atendidos

Dentro deste critério, definimos o seguinte grau de fundamentação para o presente laudo:

Item	Pontos	Comentários
7.5.1.1	2	Os levantamentos, as pesquisas e as projeções operacionais apresentadas permitem uma análise sintética dos indicadores operacionais dos empreendimentos.
7.5.1.2	0	Não foram fornecidos os históricos recentes mês a mês de locação do empreendimento demonstrando o valor exato pago, contudo temos parâmetros dos contratos assinados e a informação verbal do administrador de que o locatário está adimplente. Com relação a eventuais investimentos nos imóveis ou despesas operacionais nos foram informados conforme apresentado adiante em item específico, não permitindo analisarmos a performe operacional realizada pelo empreendimento no período recente por completo.
7.5.1.3	2	Executamos uma análise da conjuntura imobiliária local.
7.5.1.4	2	No item IV- 4 justificamos de forma detalhada a taxa adotada.
7.5.1.5.1	2	Como não existia uma base de dados que permitisse uma análise probabilística das diversas variáveis exigíveis em um modelo desta natureza, adotamos um modelo determinístico associado a cenários.
7.5.1.5.1	2	Simplificada com algumas adaptações em função do tipo de empreendimento e das informações disponíveis.

7.5.5.1.2	1	Estabelecemos como base um cenário que consideramos o mais provável dentro das informações disponíveis no momento da avaliação. Adicionalmente projetamos desvios nas variáveis chaves do modelo, proporcionando a análise de resultados mais otimistas ou pessimistas.
7.5.5.1.3	0	Não foram elaboradas análises de sensibilidade.
7.5.5.1.4	2	Contemplamos a análise de risco por meio de um prêmio de risco justificado na composição da taxa de desconto.
TOTAL	13	Laudo enquadrado no grau II

O presente trabalho será classificado como "Grau II", conforme o que dispõem as normas da ABNT.

5. DEFINIÇÃO TÉCNICA DO VALOR ESTABELECIDO

Existem muitos tipos e definições relativas ao valor. É de grande importância para o uso e conhecimento das avaliações, que o tipo e a definição de valor em questão sejam identificados de maneira clara, e que as metodologias usadas estejam adequadas com as finalidades e os propósitos da avaliação. Uma mudança na definição de valor pode ter um efeito material nos valores que se atribuem aos bens.

A definição e entendimentos de valor sempre foram controversos na engenharia de avaliações, existindo várias definições, com diferentes enfoques. Como paradigma, para valor de mercado a IVSC – International Valuation Standards Council define da seguinte forma:

- *“Quantia estimada pela qual um ativo ou passivo seria transacionado, na Data da Avaliação, entre um comprador e um vendedor predispostos, em uma transação entre partes independentes, depois de um tempo adequado de exposição ao mercado, onde as partes ajam com conhecimento, prudência e sem compulsão.”*

O IBAPE adota a definição dentro da linha conceitual das normas IVSC, ou seja:

- *“Quantia mais provável pela qual se negociaria com conhecimento, prudência e sem compulsão um bem, numa data de referência, dentro das condições do mercado vigentes.”*

Se considerarmos as normas da ABNT, a definição técnica é a seguinte:

- *“Quantia mais provável pela qual se negociaria voluntariamente e conscientemente um bem, numa data de referência, dentro das condições do mercado vigente.”*

Para as normas contábeis definidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis - CPC, o valor justo de um ativo segue a diretriz do valor de mercado e é definido na CPC 46 - Mensuração do Valor Justo como:

- *“o preço que seria recebido pela venda de um ativo ou que seria pago pela transferência de um passivo em uma transação não forçada entre participantes do mercado na data de mensuração”*

A mensuração do valor justo de um ativo não financeiro nas orientações do CPC leva em consideração a capacidade do participante do mercado de gerar benefícios econômicos utilizando o ativo em seu melhor uso possível (*highest and best use*) ou vendendo-o a outro participante do mercado que utilizaria o ativo em seu melhor uso. O melhor uso possível de um ativo não financeiro leva em conta o uso do ativo que seja fisicamente possível, legalmente permitido e financeiramente viável.

O valor justo é uma mensuração baseada em mercado e não uma mensuração específica da entidade. Para alguns ativos e passivos, pode haver informações de mercado ou transações de mercado observáveis disponíveis e para outros pode não haver. Contudo, o objetivo da mensuração do valor justo em ambos os casos é o mesmo – estimar o preço pelo qual uma transação não forçada para vender o ativo ou para transferir o passivo ocorreria entre participantes do mercado na data de mensuração sob condições correntes de mercado (ou seja, um preço de saída na data de mensuração do ponto de vista de participante do mercado que detenha o ativo ou o passivo).

Quando o preço para um ativo ou passivo idêntico não é observável, a entidade mensura o valor justo utilizando outra técnica de avaliação que maximiza o uso de dados observáveis relevantes e minimiza o uso de dados não observáveis. Por ser uma mensuração baseada em mercado, o valor justo é mensurado utilizando-se as premissas que os participantes do mercado utilizariam ao precificar o ativo ou o passivo, incluindo premissas sobre risco.

A instrução CVM Nº 516, de 29 de dezembro de 2011, também dá orientações e define valor justo para propriedades para investimento da seguinte forma:

“Art. 7º Após o reconhecimento inicial, as propriedades para investimento devem ser continuamente mensuradas pelo valor justo.”

§1º Entende-se por valor justo o valor pelo qual um ativo pode ser trocado ou um passivo liquidado entre partes independentes, conhecedoras do negócio e dispostas a realizar a transação, sem que represente uma operação forçada.

§2º O valor justo de uma propriedade para investimento deve refletir as condições de mercado no momento de sua aferição.

§3º A melhor evidência do valor justo é dada pelos preços correntes de negociação em um mercado líquido, de ativos semelhantes, na mesma região e condição e sujeitos a contratos similares de aluguéis ou outros.

§4º Na impossibilidade de aplicar o disposto no parágrafo anterior, a instituição administradora deve usar, na ordem, as seguintes informações para estimar o valor justo:

I – preços correntes praticados em um mercado líquido de ativos de diferente natureza, condição, localização, sujeitos a diferentes contratos de aluguéis ou outros, ajustados para refletir estas diferenças;

II – preços recentes de ativos semelhantes praticados em mercados menos líquidos, ajustados para refletir quaisquer mudanças nas condições econômicas em relação a data da ocorrência daqueles preços; ou

III – projeções de fluxos de caixa descontados baseados em estimativas confiáveis de fluxos futuros de caixa, consubstanciado nos termos do contrato de aluguel ou qualquer outro contrato existente e, quando possível, em evidências externas de valores correntes de aluguéis de ativos na mesma localização e condição, devendo usar taxas de desconto que reflitam as avaliações atuais do mercado quanto às incertezas no valor e prazo dos fluxos de caixa.”

Entendemos por “mercado líquido” citado acima o conceito de “mercado ativo” apresentado pelas normas contábeis definidas pelo CPC, conforme abaixo:

“Mercado ativo é um mercado onde todas as seguintes condições existem:

- (a) os itens transacionados no mercado são homogêneos;
- (b) vendedores e compradores com disposição para negociar são encontrados a qualquer momento para efetuar a transação; e
- (c) os preços estão disponíveis para o público.”

De qualquer forma, os valores de mercado são mensurados com segurança em ambientes onde é possível se fazer uma comparação direta, ou ter suporte de mercado para tal assertiva.

Para imóveis residenciais, comerciais e outros bens padronizados e com mercado ativo normalmente é possível estimar valores diretamente por comparação, contudo no caso de dificuldade de acesso a informações efetivas de negócios realizados, avaliação de conjunto (“pacote”) de unidades autônomas, empreendimentos de grande porte, imóveis especializados ou em estágios intermediários de projeto, desenvolvimento ou implantação, ou mesmo títulos de valores mobiliários lastreados em ativos não financeiros, não é possível fazer a avaliação por comparação direta em função da pouca amostragem de evidências de mercado.

Nestas situações é exigida a utilização de técnicas de avaliação geralmente aceitas, estabelecendo-se premissas e pressupostos que suprem a ausência de evidências de mercado e permitem ao avaliador se apoiar nas teorias da Engenharia de Avaliações e das Finanças Corporativas para embasar a aferição de um referencial de valor que represente a melhor aproximação do valor de mercado justo (“fair market value”).

III. IDENTIFICAÇÃO E CARACTERIZAÇÃO DO IMÓVEL AVALIANDO

1. CARACTERIZAÇÃO DA REGIÃO

1.1. LOCALIZAÇÃO E ATIVIDADES EXISTENTES

Uso Predominante:	Residencial multifamiliar, residencial unifamiliar e comercial/serviços
Distribuição da Ocupação Predominante:	Vertical
Densidade de Ocupação:	Média/alta
Padrão Econômico:	Médio/alto
Principais Pólos de Influência:	Shopping Iguatemi, Shopping Eldorado, Estação do Metrô Faria Lima, Praça Largo da Batata, Unip, Unicid, comércios e serviços da região
Área Sujeita à Enchentes:	Não



CIRCUNVIZINHANÇA

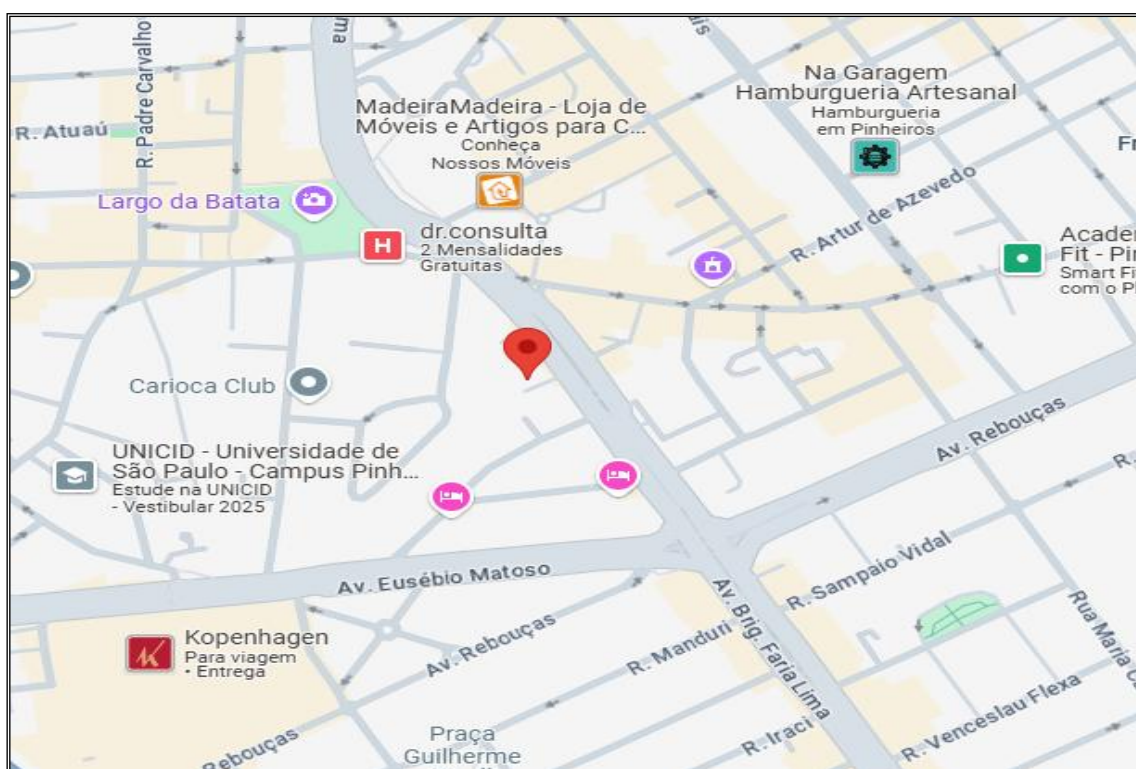
1.2. INFRAESTRUTURA URBANA E EQUIPAMENTOS COMUNITÁRIOS

Principais Vias de Acesso:	Avenidas Brigadeiro Faria Lima, Avenida Rebouças, Avenida Eusébio Matoso, Marginal Pinheiros e Rua dos Pinheiros.
Intensidade de Tráfego:	Média/alta
Nível de Escoamento:	Bom
Acesso ao Imóvel:	Acesso direto
Tipos de Transportes Coletivos:	Ônibus, lotação e metrô
Melhoramentos Públicos:	Coleta de resíduos sólidos, água potável, energia elétrica, telefone, redes de cabeamento para transmissão de dados, comunicação e televisão, esgotamento sanitário e águas pluviais
Equipamentos Comunitários:	Segurança, educação, saúde, cultura e lazer

2. CARACTERIZAÇÃO DO TERRENO

2.1. LOCALIZAÇÃO

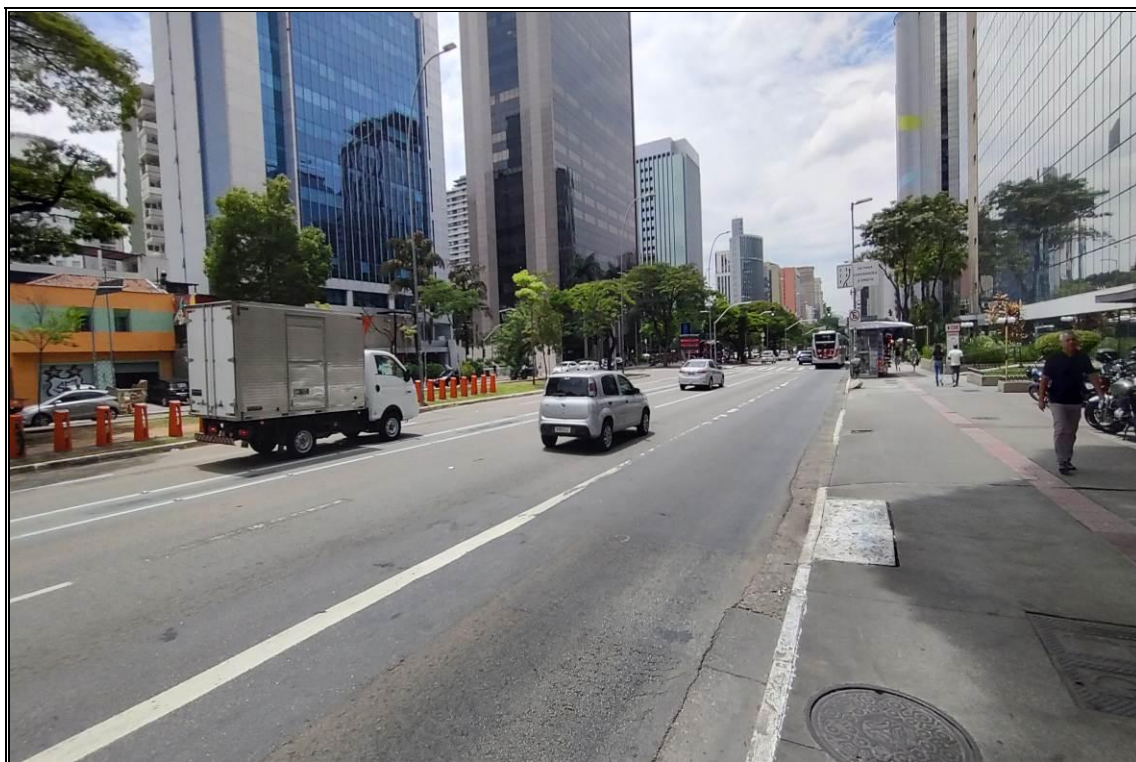
O imóvel avaliando localiza-se à Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1.234, Bairro Faria Lima, Cidade de São Paulo, Estado de São Paulo.



2.2. CARACTERÍSTICAS DO LOGRADOURO DE SITUAÇÃO

Denominação:	Avenida Brigadeiro Faria Lima
Tipo:	Principal
Quantidade de Faixas:	Duas
Mãos de Direção:	Dupla
Pavimentação:	Asfalto

Traçado:	Retilíneo
Perfil:	Plano
Calçadas:	Cimentadas
Iluminação Pública:	Luminárias comuns
Nível Comercial:	Médio/alto



AVENIDA BRIGADEIRO FARIA LIMA

2.3. ASPECTOS FÍSICOS

De acordo com os elementos fornecidos, o terreno onde se localiza os conjuntos tem a seguinte área:

=====

ÁREA TOTAL: 2.215,00 m² - conforme IPTU

FRAÇÃO IDEAL:

UNIDADE	FRAÇÃO IDEAL %	ÁREA TOTAL TERRENO (m ²)	FRAÇÃO IDEAL m ²
CJ-61	1,4903%	2.215,00	33,01
CJ-62	0,6289%	2.215,00	13,93
CJ-63	0,6289%	2.215,00	13,93
CJ-64	0,6289%	2.215,00	13,93
CJ-65	0,6289%	2.215,00	13,93
CJ-66	1,1382%	2.215,00	25,21
TOTAL	5,1441%		113,94

=====

Formato:	Bom
Topografia:	Terreno plano e ao nível do logradouro de situação
Superfície:	Seca

3. CARACTERIZAÇÃO DAS EDIFICAÇÕES E BENFEITORIAS

3.1 DESCRIÇÃO DO EDIFÍCIO CONSELHEIRO PARANAGUÁ

CARACTERÍSTICAS GERAIS

Situação:	Construído
Nº de Pavimentos:	19
Padrão Construtivo:	Superior
Posicionamento no Terreno:	Isolado e recuado do alinhamento da via pública
Estrutura:	Concreto armado
Fechamento Lateral:	Alvenaria
Tipo de Cobertura:	Laje impermeabilizada
Apoio da Cobertura:	Concreto
Revestimento Externo:	Espelhada separada por colunas
Estado de Conservação:	Regular
Idade estimada:	28 anos
Observação:	Segundo informações disponíveis na internet, o edifício passou por um processo de Retrofit em 2019

COMPLEMENTOS

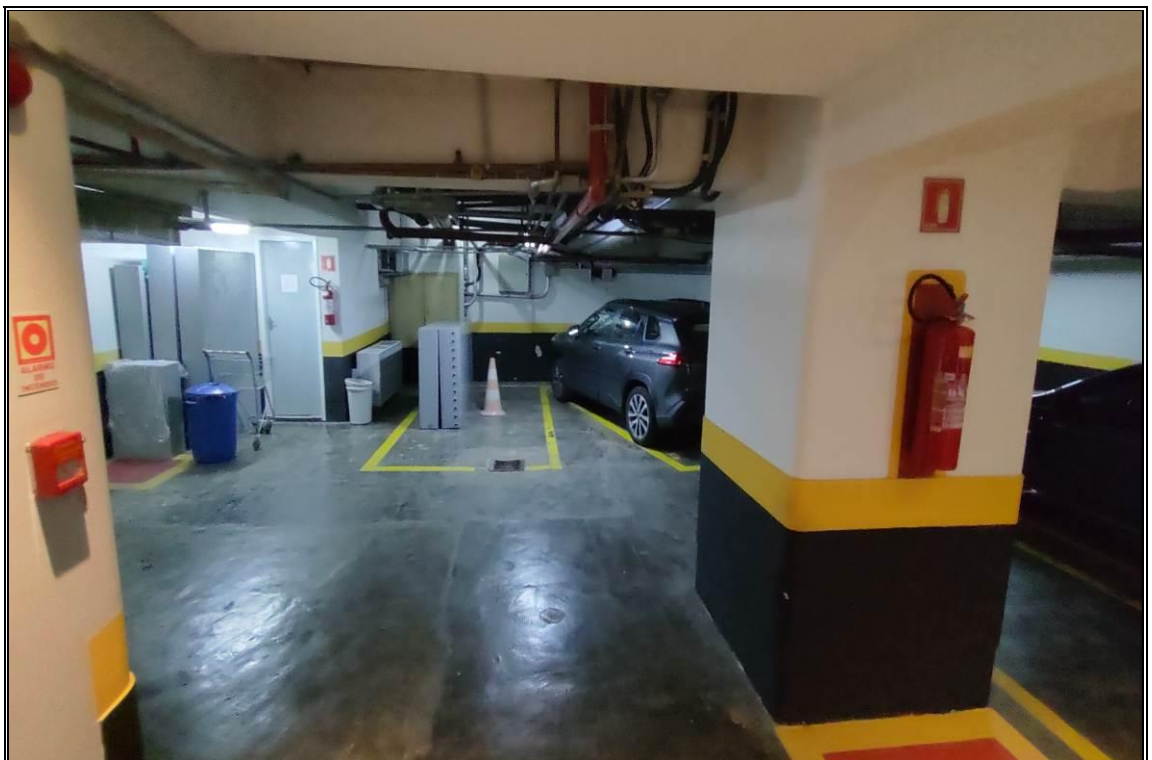
Nº Elevadores Sociais:	03
Capacidade Total:	700 kg ou 10 pessoas
Marca:	Atlas Schindler
Nº Elevadores de Serviços:	01
Capacidade Total:	700 kg ou 10 pessoas
Marca:	Atlas Schindler
Segurança:	TV, fechamento periférico, interfone com vídeo, portas vigiadas, registro de imagem e sistema de alarme(infra-vermelho)
Segurança contra Incêndio:	Detector de fumaça, extintores, sprinklers, luz e alarme de emergência e rede de hidrantes
Ar Condicionado:	Individual
Energia:	Gerador automatizado
Áreas Comuns:	Recepção, circulação, jardim e garagem para visitantes
Escada:	Independente com porta corta fogo
Tecnologia:	Comunicação com satélite, fibra ótica e linha digital

CONSTITUIÇÃO DOS PAVIMENTOS

Subsolo:	Garagem
Térreo:	Recepção, circulação e estacionamento para visitantes
Pavimentos Tipos:	Escritórios
Cobertura:	Escritórios



TÉRREO



ESTACIONAMENTO SUBSOLO

3.2 DESCRIÇÃO DA UNIDADE AVALIANDA

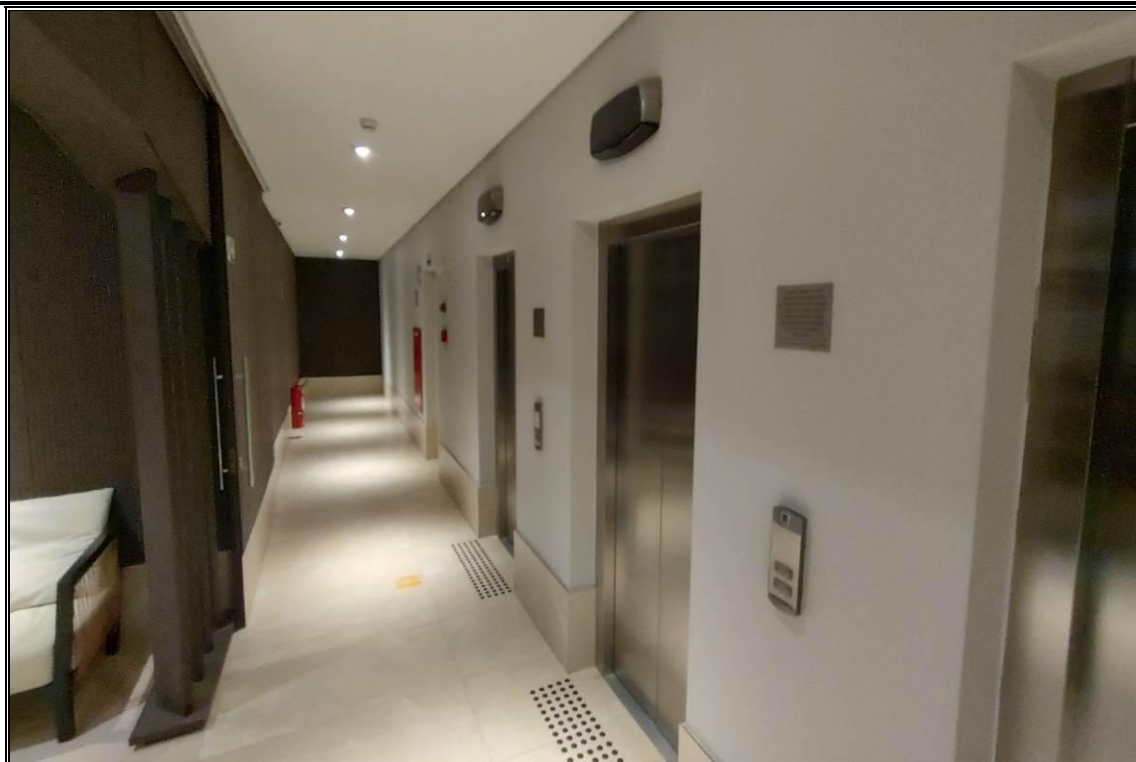
Denominação:	Conjunto de unidades n ^{os} : 61 a 66
Tipo:	Comercial
Nº de Unidades:	15
Dependências Internas:	Salas de reunião, salas individual, sanitários, sala cpd, copa, terraço e estações de trabalho.
Vagas de Garagem:	06
Estado de Conservação:	Novo
Idade estimada:	28 anos

QUADRO DE ÁREAS CONFORME MATRÍCULAS

UNIDADE	ÁREA PRIVATIVA TOTAL (m ²)	ÁREA COMUM (m ²)	ÁREA CONSTRUÍDA TOTAL (m ²)	VAGAS	FRAÇÃO IDEAL %
CJ-61	114,860	60,820	175,680	1	1,4903%
CJ-62	38,340	35,790	74,130	1	0,6289%
CJ-63	38,340	35,790	74,130	1	0,6289%
CJ-64	38,340	35,790	74,130	1	0,6289%
CJ-65	38,340	35,790	74,130	1	0,6289%
CJ-66	83,580	50,590	134,170	1	1,1382%
TOTAL	351,800	254,570	606,370	6	5,1441%

ACABAMENTOS INTERNOS OBSERVADOS

Piso:	Carpete, porcelanato e laminado de madeira
Parede:	Massa com pintura à base de látex, azulejo e papael de parede
Forro:	Gesso e termoacústico
Esquadria:	Alumínio e madeira



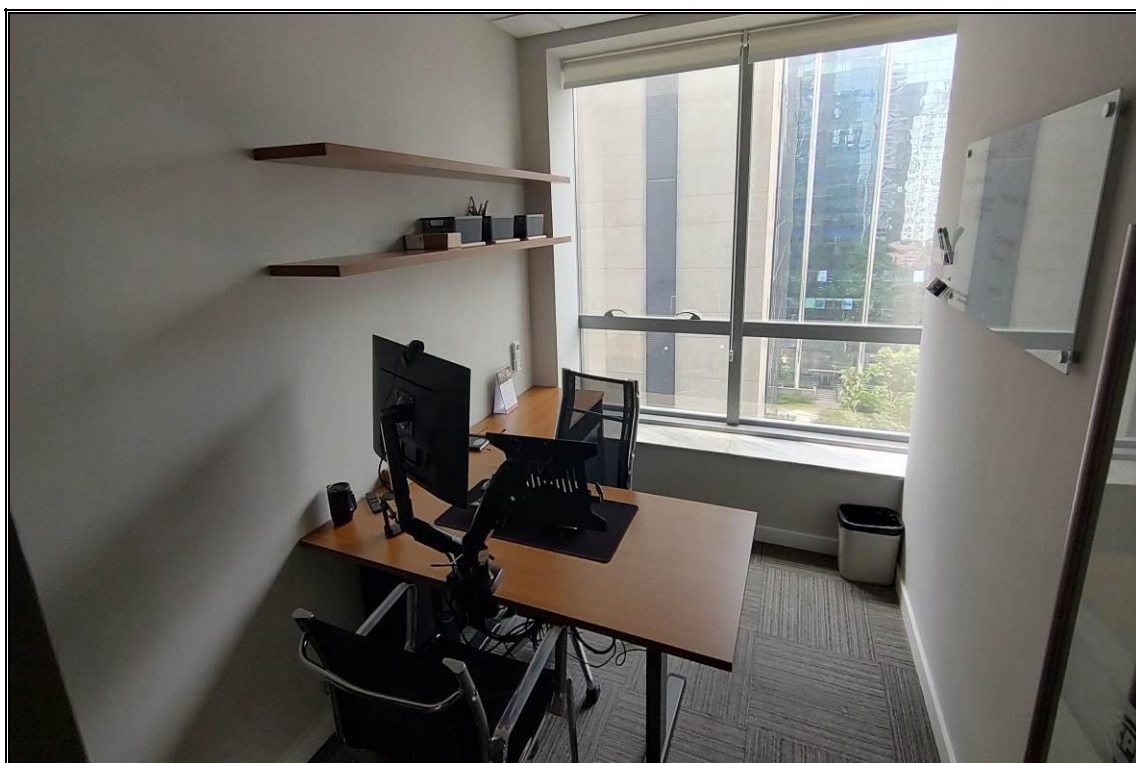
ACESSO AOS CONJUNTOS



RECEPÇÃO



CIRCULAÇÃO



SALA



SALA DE REUNIÃO

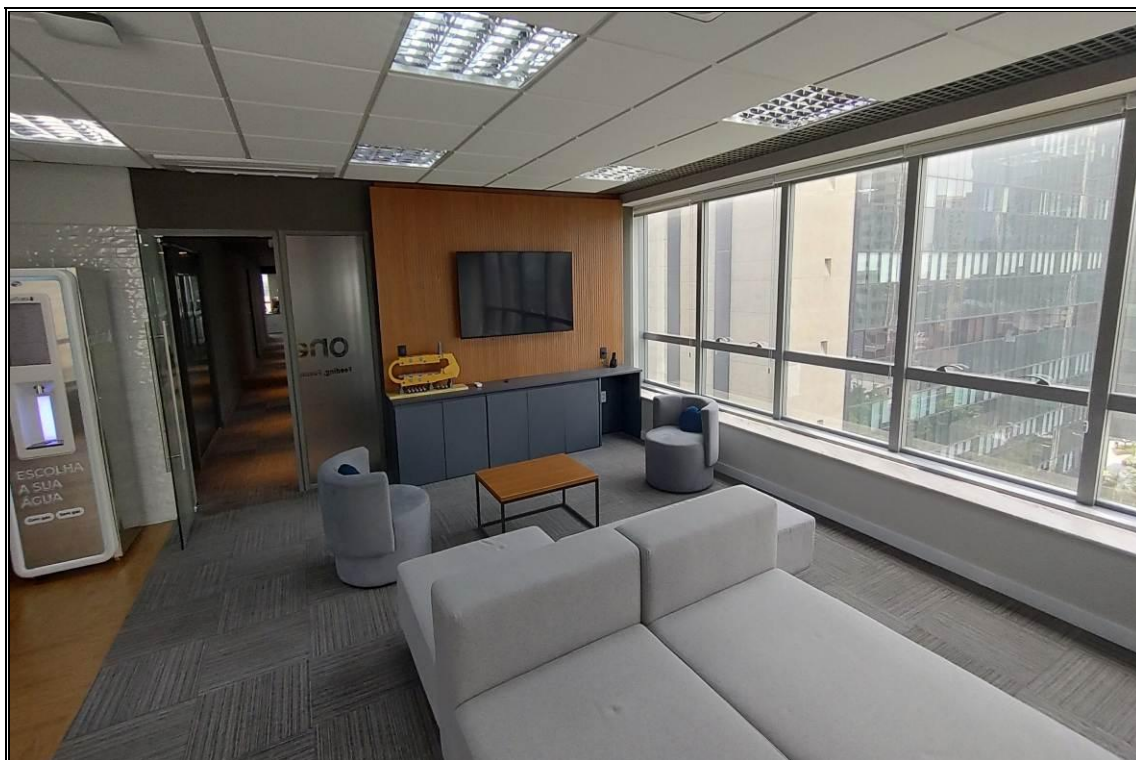


SALA DE REUNIÃO

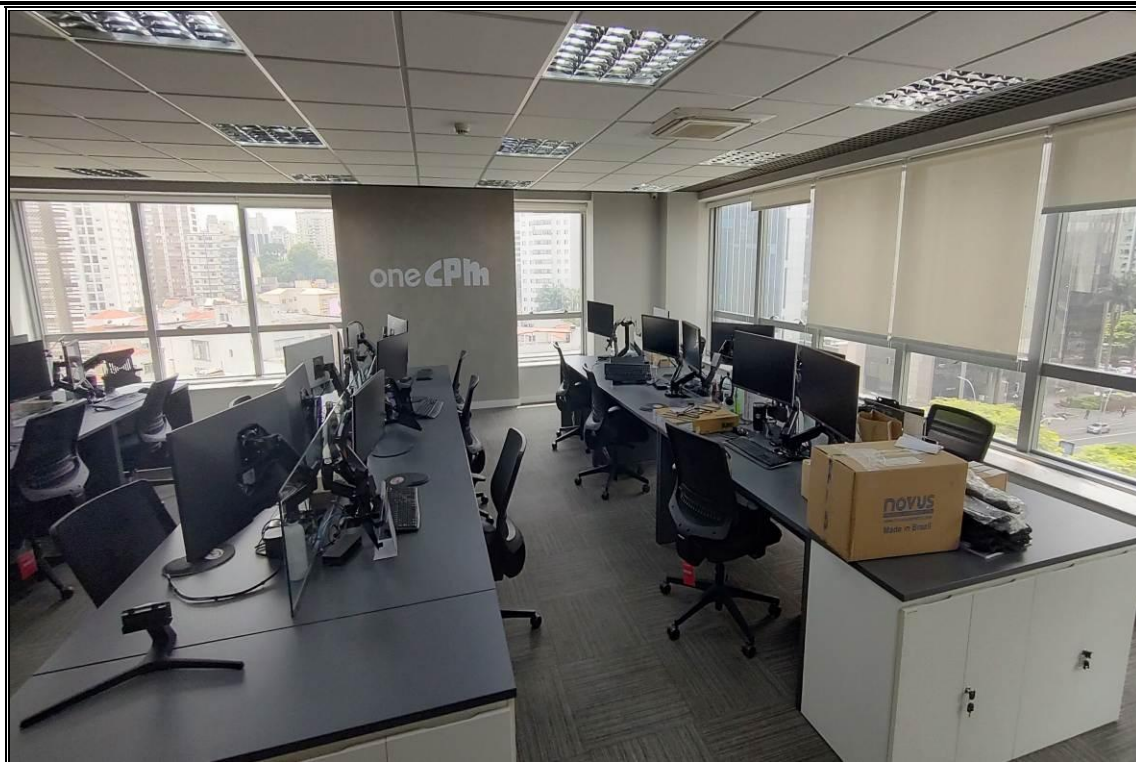
Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa.
Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.



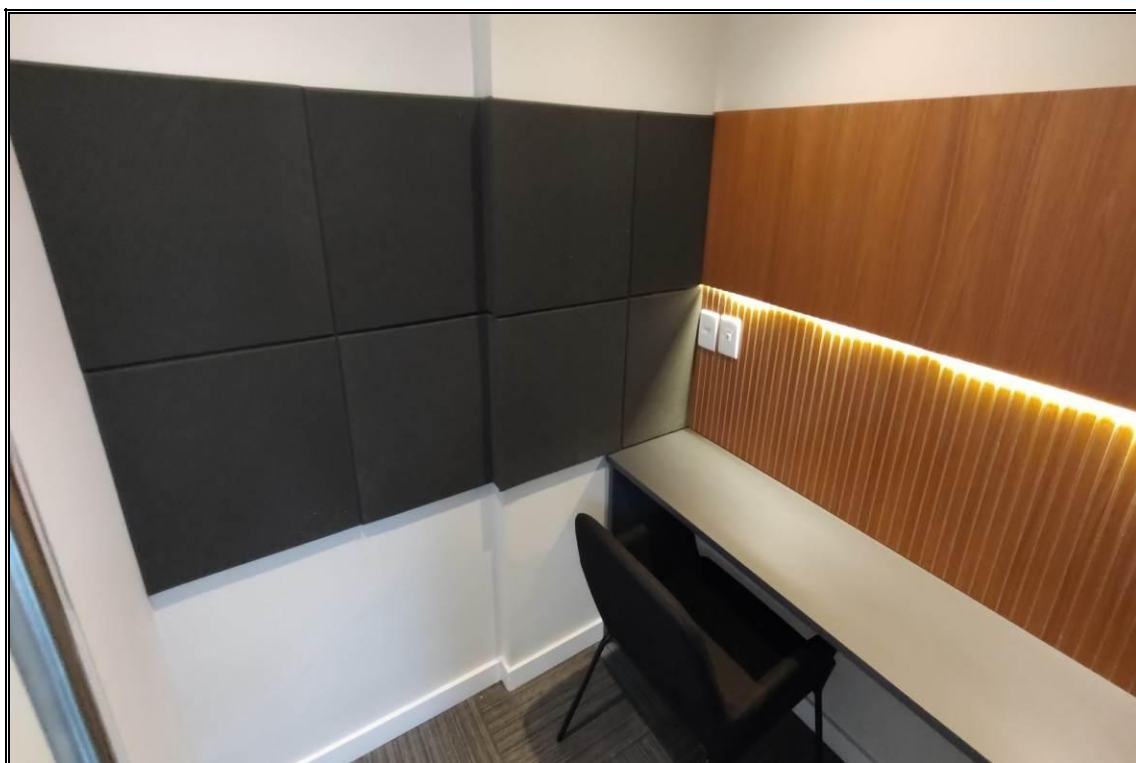
COPA



CONVIVÊNCIA



ESTAÇÕES DE TRABALHO



CALL



SANITÁRIO



SANITÁRIO

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa.
Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

IV. DIAGNÓSTICO DE MERCADO

1. CONTEXTO ECONÔMICO MUNDIAL

A economia mundial em 2024 está se ajustando após a recuperação da pandemia e a crise de 2020, com crescimento moderado. Economias avançadas, como EUA e União Europeia, enfrentam dificuldades devido ao aumento das taxas de juros e desaceleração no consumo. Já economias emergentes, como China e Índia, mantêm um crescimento robusto, apesar de desafios internos. A inflação, embora tenha diminuído desde 2022, continua a ser uma preocupação, especialmente nos países desenvolvidos. Tensões geopolíticas, como a guerra na Ucrânia e atritos entre EUA e China, impactam os mercados globais e as cadeias de suprimentos.

Para 2025, espera-se um crescimento mais equilibrado entre economias desenvolvidas e emergentes, mas com desafios em economias avançadas devido ao impacto das altas taxas de juros. As economias emergentes, como a Índia e a África, podem superar as ocidentais em termos de crescimento, mas enfrentam desafios como desigualdade e instabilidade política. A inflação pode ser mais moderada, e os bancos centrais poderão reduzir as taxas de juros, mas com cautela. A inteligência artificial poderá ser importante motor de crescimento, visto que se observa um movimento acelerado de grandes empresas explorando formas de uso da ferramenta atualmente.

O mercado financeiro deve continuar volátil, com incertezas geopolíticas e políticas monetárias afetando os investimentos. A guerra na Ucrânia e as tensões entre EUA, China e Rússia continuam a criar volatilidade nos mercados. O cenário de 2025 dependerá da adaptação tecnológica, sustentabilidade e resolução das incertezas políticas para garantir o crescimento econômico.

2. CONTEXTO ECONÔMICO BRASILEIRO

A economia brasileira em 2024 enfrenta crescimento moderado e desafios estruturais, após a recuperação pós-pandemia. Fatores como taxa de juros elevada, desaceleração do consumo e instabilidade política global impactam o desempenho econômico. O agronegócio continua sendo um pilar importante, com exportações de commodities, enquanto a indústria e o setor de serviços enfrentam dificuldades devido a baixos investimentos e alta da inflação.

A inflação, acima da meta do Banco Central, tem impactado negativamente com mais intensidade o mercado de alimentos, combustíveis e energia, o que restringe o poder de compra e o crédito. O Banco Central mantém a taxa Selic elevada (acima de 12%) para controlar a inflação, o que afeta negativamente o consumo e os investimentos.

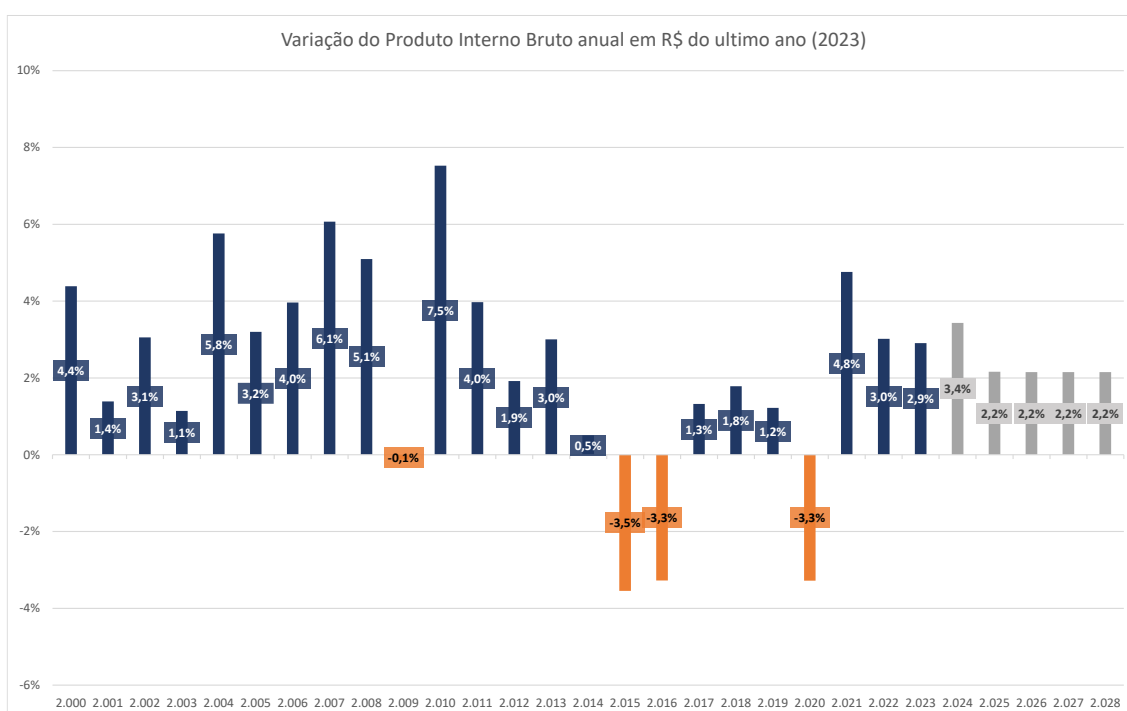
O mercado de trabalho melhorou com a queda no desemprego, mas persiste o emprego informal e salários baixos. A recuperação é desigual, com muitos ainda subempregados. O governo enfrenta um cenário fiscal delicado, com altos níveis de dívida e déficit público, e busca implementar reformas, especialmente na área social e em infraestrutura. No entanto, a resistência política dificulta avanços significativos em reformas fiscais.

Com relação ao comércio externo, o Brasil continua dependente das exportações de commodities, o que é positivo enquanto os preços globais se mantiverem favoráveis, mas vulnerável a mudanças nas políticas comerciais globais.

Em 2025, espera-se que a economia brasileira aproximadamente 2%, impulsionada pelo agronegócio, mas com necessidade de diversificação e inovação em outros setores, como energia renovável e tecnologia. Existe também a expectativa de que a inflação recue, mas de forma gradual, com redução lenta da taxa de juros. O governo precisará avançar nas reformas fiscais para controlar a dívida pública, e a reforma tributária será um tema relevante.

A geração de empregos formais e de qualidade será um desafio. A diversificação das exportações e novos acordos comerciais poderão fortalecer a economia, com foco em tecnologia e produtos industriais. O sucesso das reformas fiscais e a adaptação a novas tecnologias serão fundamentais para garantir um crescimento sustentável e enfrentar os desafios fiscais e políticos do Brasil.

A seguir apresentamos o gráfico ilustrando o PIB Brasil desde o ano 2000, com projeção para os anos de 2024 a 2028.



Fonte dos dados: BCB-Depec / Elaboração do gráfico: Consult

3. CONTEXTO DO MERCADO IMOBILIÁRIO BRASILEIRO

O mercado imobiliário brasileiro em 2024 apresenta um cenário diversificado, refletindo características regionais e a dinâmica de cada segmento. Com fatores macroeconômicos como a alta taxa de juros e a recuperação da economia pós-pandemia, o comportamento dos investidores e consumidores varia significativamente conforme a tipologia de imóvel. Abaixo apresentamos um breve contexto para cada segmento:

Escritórios: O mercado de escritórios segue em um processo de transformação impulsionado pelo modelo híbrido de trabalho. Em cidades como São Paulo e Rio de Janeiro, os edifícios classe A e A+ continuam a ser a preferência, especialmente nas regiões mais valorizadas, como Faria Lima e Leblon. A demanda se concentra em espaços flexíveis, com infraestrutura tecnológica avançada e certificações de sustentabilidade.

Residencial: O setor residencial é impulsionado por diferentes demandas. O programa Minha Casa, Minha Vida tem revitalizado o segmento popular, enquanto o médio e alto padrão enfrenta desafios devido ao custo do crédito imobiliário. Nas grandes cidades, há maior procura por imóveis compactos e bem localizados, refletindo mudanças no estilo de vida e no perfil familiar.

Galpões Logísticos: O setor de galpões logísticos é um dos mais dinâmicos, impulsionado pela expansão do e-commerce e pela necessidade de cadeias de suprimentos mais eficientes. Regiões estratégicas, como os eixos das rodovias Anhanguera e Dutra, em São Paulo, lideram a demanda. Os empreendimentos com alta tecnologia e localização próxima a grandes centros urbanos são os mais valorizados.

Lojas de Rua e Centros Comerciais: A retomada do varejo físico após a pandemia trouxe novo fôlego para lojas de rua e centros comerciais. Nas grandes cidades, ruas comerciais tradicionais, como Oscar Freire em São Paulo, continuam sendo polos de atração, enquanto shoppings buscam se reposicionar como espaços de experiência e conveniência.

Shoppings Centers: Os shoppings brasileiros têm se adaptado ao consumidor atual, focando em experiências, gastronomia e lazer, além de ampliar o mix de serviços e entretenimento. O setor premium, com empreendimentos voltados a classes de maior renda, apresenta melhor performance, enquanto os shoppings de médio porte enfrentam maior pressão competitiva.

Hotéis e Residências Multifuncionais: O setor hoteleiro apresenta recuperação consistente em destinos turísticos e empresariais. Paralelamente, as residências multifuncionais (como o conceito de coliving e apartamentos por assinatura) ganham força em grandes centros urbanos, atendendo a jovens profissionais e nômades digitais.

Em 2025, espera-se uma queda gradual das taxas de juros, porém com fechamento do ano ainda em patamares elevados, que continuarão a limitar o acesso ao crédito e afetar principalmente a demanda por imóveis residenciais. No entanto, alguns segmentos, como escritórios flexíveis e galpões logísticos, devem se beneficiar da reconfiguração das necessidades empresariais, com o aumento do home office e do comércio eletrônico, que demandam espaços mais eficientes e flexíveis. Além disso, a demanda por imóveis sustentáveis deve crescer, à medida que empresas e consumidores buscam reduzir custos operacionais a longo prazo, especialmente em um contexto de juros altos. Enquanto o setor residencial pode ser mais impactado, os setores de escritórios, logística e imóveis sustentáveis encontrarão oportunidades de crescimento ao atender às novas demandas do mercado.

4. SITUAÇÃO ATUAL DO MERCADO DE IMÓVEIS CONCORRENTES

Especificamente com relação ao imóvel avaliando, considerando o contexto do mercado para imóveis semelhantes quanto ao nível de oferta disponível, demanda, liquidez, absorção e o momento de preços, temos o seguinte cenário:

- a) Nível de oferta: Médio;
- b) Nível de demanda: Médio/baixo;
- c) Absorção pelo mercado: Normal/difícil;
- d) Desempenho do mercado atual: Entre recessivo e equilibrado;
- e) Momento de mercado: Nível de preços entre médio e baixo, as forças de negociação estão favoráveis para o comprador.

V. AVALIAÇÃO E ANÁLISE ECONÔMICO-FINANCEIRA (MÉTODO DA RENDA)

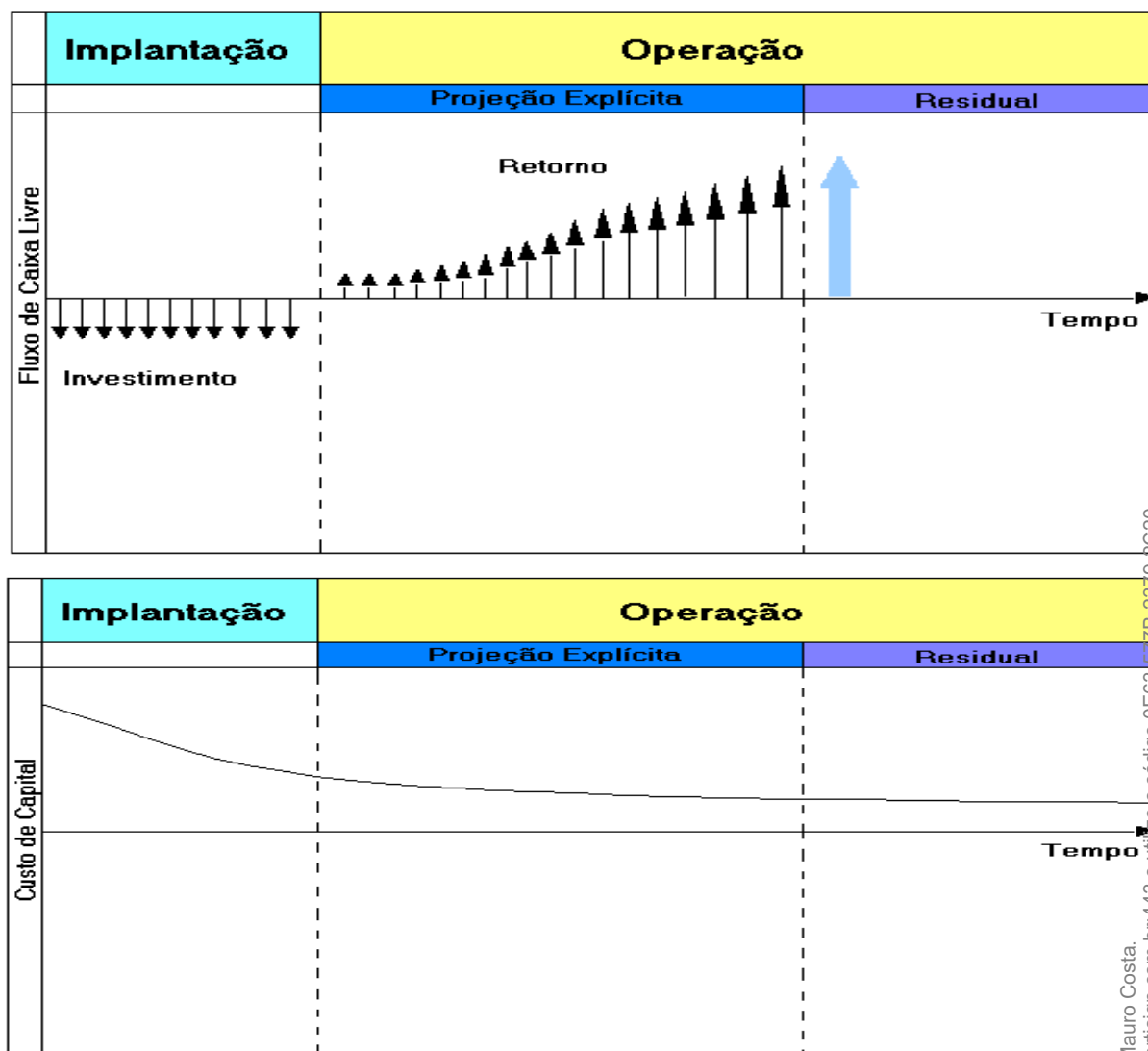
1. MODELO DE ANÁLISE

O modelo estabelecido para a avaliação dos imóveis foi através da análise econômico-financeira por Fluxo de Caixa Descontado (DCF), contemplando o ciclo completo de vida de um empreendimento de base imobiliária para renda, podendo-se dividir genericamente em 2 períodos básicos:

- Ciclo de Implantação: é a fase de formatação, desenvolvimento, construção, implantação e equipagem do empreendimento até a sua inauguração e início da operação. No presente caso os imóveis já estão prontos e serão adquiridos nesta situação;
- Ciclo Operacional: é o período de exploração do empreendimento no conceito de renda de longo prazo, normalmente com uma fase inicial, após a implantação, de inserção gradativa no mercado, passando assim para um período de maturação ou consolidação com evolução vegetativa até atingir a maturidade representada pela estabilidade. Ao final teremos um período de declínio ou exaustão até o final da vida útil considerada. Nas projeções a fase operacional usualmente se divide em 2 partes:
 - a) Período de projeção explícita: admitindo a fase inicial de projeção, onde é possível prever-se determinado comportamento dos fluxos de caixa com certo grau de certeza, procurando abranger no mínimo as fases de inserção no mercado e maturação vegetativa;
 - b) Valor Residual: equivalente ao ciclo posterior ao de projeção explícita, normalmente representado pela fase de estabilidade, passando para a fase de declínio ou exaustão até o final da vida útil do empreendimento. Este fluxo de caixa futuro de longo prazo é substituído por um valor equivalente único no final do período de projeção explícita.

No presente caso como os empreendimentos já se encontram com contratos de aluguel em andamento ou mesmo em formalização final, a fase operacional considera este perfil de projeção.

Graficamente podemos ilustrar o modelo de análise de um empreendimento convencional de base imobiliária através da figura abaixo que resume o fluxo de caixa de um projeto desta natureza.



Analisando o ciclo completo de vida de um empreendimento imobiliário, o custo de capital, como em todo negócio “Start up”, tem comportamento decrescente na fase inicial conforme figura acima, variando de acordo com a estrutura de capital do projeto (dívida de longo prazo/patrimônio líquido) e também do perfil de risco de cada fase de evolução do empreendimento.

O Risco se reduz gradualmente com a materialização física do projeto no Ciclo de Implantação e posteriormente a medida que o negócio alcança a sua maturidade no Ciclo Operacional, o risco usualmente se estabiliza no nível de outros empreendimentos consolidados e performados.

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa. Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

Nesta linha de raciocínio, tendo em vista o estágio operacional dos empreendimentos avaliados, faremos a análise econômico-financeira focando no período operacional futuro, analisando a expectativa de receitas, despesas e investimentos projetados, fixando o fluxo de caixa esperado e gerando referenciais e indicadores de viabilidade que embasem um arbitramento de valor, seguindo as seguintes etapas de cálculo:

- a) **Fluxo de Caixa do Projeto:** consolidação de um fluxo de caixa esperado para o projeto de investimento, abrangendo os investimentos para aquisição (incognita da avaliação) e operação (renda de longo prazo), encerrando assim o ciclo de análise.
- b) **Custo de Capital:** determinação da taxa de desconto dos fluxos de caixa futuros, no conceito de custo de capital, dimensionando a atratividade do investidor frente ao risco futuro do investimento, variável e decrescente em relação ao momento de evolução em que se encontra o projeto. Este modelo fixa um custo de capital na visão do investidor posicionado em cada período de evolução do projeto;
- c) **Valor Econômico do Empreendimento:** fixado o fluxo de caixa esperado e definido um custo de capital específico para cada período, efetua-se o desconto dos fluxos futuros com base em cada taxa de desconto, obtendo o valor do empreendimento;
- d) **Análise de sensibilidade do modelo:** verificando-se variável por variável sua influência no resultado final e hierarquizando-as em função de sua representatividade no resultado esperado;
- e) **Análise de Desvios:** é evidente que as previsões carregam em si, um certo grau de incertezas e limitações, principalmente quando pensamos no mercado econômico financeiro e, mais ainda, em se tratando da economia brasileira.

O grau de incertezas, ou seja, o risco, estará intimamente ligado com a probabilidade de ocorrência dos eventos em estudo. A definição mais simples e prática segundo José Roberto Securato em seu livro “Decisões Financeiras em Condições de Risco” parece ser a dada por Salomon e Pringle: “risco é o grau de incerteza a respeito de um evento”.

A análise de desvios é fundamental em um estudo desta natureza visto que estamos trabalhando com expectativas de resultados dependentes de situações que irão ocorrer no futuro.

Neste caso a análise será efetuada através de simulações de variações de cenários nas variáveis chaves.

2. PRESSUPOSTOS, RESSALVAS E FATORES LIMITANTES

Para a análise deste empreendimento objeto deste estudo foram formuladas algumas premissas básicas e pressupostos que são fundamentais nos resultados obtidos. Estas condições se não atendidas podem alterar as conclusões do estudo, representando fatores limitantes do uso do relatório, as quais detalhamos abaixo:

- o valor monetário usado neste relatório refere-se ao poder de compra do Real – R\$ na data base da avaliação, no conceito de moeda de poder aquisitivo constante;
- A condução da política econômica brasileira que havia atingido consensualmente a maturidade, com o compromisso de equilíbrio, se desviou deste cenário e não conseguiu manter a estabilidade macro-econômica, exigindo mais recentemente uma correção de rota para retomar seu caminho de estabilidade. Nesta nova conjuntura o país seguirá numa rota ponderada por suas limitações políticas e econômicas, considerando-se as seguintes diretrizes:
 - Poderá haver avanços institucionais relevantes de médio prazo que potencializem as condições de desenvolvimento;
 - Haverá pressões por políticas sustentáveis, exigindo a não-adoção de políticas que possam gerar um crescimento maior, mas que impliquem em desequilíbrios como já vinham se verificando nas gestões federais anteriores;
 - No âmbito do crescimento econômico de longo prazo não é factível imaginar que o país volte a exibir números verificados na época do “milagre econômico” ou mesmo da primeira década deste século, contudo no longo prazo poderá crescer a taxas compatíveis com os países em desenvolvimento, após ultrapassar nos próximos anos este período de ajuste;
 - Em relação a taxa de juros real esperamos a manutenção dos patamares atuais com pequenas oscilações no médio e longo prazo compatíveis com a o mercado internacional para países em desenvolvimento;
- as autorizações, licenças, alvarás, estudos técnicos ou outros documentos legais necessários à aprovação, construção e funcionamento dos empreendimentos estão ou serão viabilizados na forma exigida pelos órgãos competentes;
- os aspectos técnicos construtivos foram ou serão executados adequadamente, não ocorrendo vícios ou defeitos nas obras que tragam consequências negativas no futuro, afetando o desempenho dos empreendimentos;
- a avaliação considerou os valores, condições e particularidades do contrato de locação existente, bem como os parâmetros e condições levantadas com base em pesquisa de mercado;

- nos cenários específicos da Operação de Buy to Lease e do Fundo de Investimento Imobiliário – FII admitimos que o contrato, caso seja “atípico”, será cumprido até o final, sem vacância, contudo com uma provisão para eventuais inadimplências. Caso não seja “atípico” será considerada uma provisão para vacância que aumenta gradualmente ao longo do prazo remanescente dos contratos;
- trabalhamos com as bases informadas pela solicitante de datas, valores, prazos e condições comerciais;
- o empreendimento está livre de ônus, dívidas ou pendências referentes a eventos do passado;
- o empreendimento foi avaliado considerando que terá a mesma carga de impostos de pessoas jurídicas convencionais tributadas pelo lucro presumido, visto que o valor de mercado, bem como a viabilidade do empreendimento, deve ser avaliado no contexto do mercado aberto, sempre pressupondo as condições e variáveis de um participante de mercado “típico”, desconsiderando-se condições especiais e estruturas específicas da entidade em avaliação;
- no cenário específico do Fundo de Investimento Imobiliário – FII admitimos que o fundo irá se beneficiar totalmente da isenção de impostos para as receitas do FII e também para o rendimento do cotista;
- a avaliação considera o imóvel mobiliado admitindo que os móveis dos conjuntos são de propriedade do FII;
- o padrão dos móveis e investimentos efetuados no conjunto consideram a seguinte descrição: retirada do ar condicionado central do prédio e troca pelo sistema VRF entre as marcas: Daikin, LG ou Samsung; exaustão e renovação de ar externo; piso elevado monolítico; cabeamento estruturado categoria 6 certificado da marca Furukawa em todas as posições; rack montado com patch panels da marca Furukawa; carpete em placas e piso vinílico importados; cadeiras das marcas Mackey ou Flexform com 6/7 anos de garantia; Mobiliário feito sob medida com 5 anos de garantia; marcenaria especial incluindo painéis ripados; porcelanatos grandes formatos da marca Eliane; louças e metais Deca; bancadas em mármore; sistema de sprinklers e detectores de fumaça; CFTV e controle de acesso instalados; maior parte das divisórias em vidro temperado 10mm com perfil metálico com pintura eletrostática; substituição de 100% das instalações elétricas e hidráulicas no conjunto, muitas vezes incluindo o alimentador elétrico que vem da rua; iluminação 100% em LED; forro mineral importado NRC > 0,90; septos acústicos em todas as divisórias; fornecimento de espelhos e lousas em vidro serigrafado; persianas rolô com tecido importado e correntes metálicas, entre outras apresentadas no contrato de locação;

- os parâmetros complementares adotados para arbitramento de cenário foram fixados apenas para reproduzir com mais realidade as transações previstas, podendo apresentar mudanças no momento de ocorrência do fato em função de dependerem de diversas variáveis não monitoráveis no âmbito do planejamento dos empreendimentos.

Desta forma, ressaltamos que os valores referenciais e indicadores de viabilidade obtidos neste estudo estão vinculados as premissas estabelecidas e aos cenários arbitrados para simulação, devendo o decisor analisar estes resultados em conjunto com os parâmetros fixados no modelo de projeção.

3. FLUXO DE CAIXA LÍQUIDO DO ACIONISTA(FCFE)

Em termos gerais, os fluxos de caixa são os fluxos que sobram após o pagamento de despesas operacionais, impostos e quaisquer pagamentos de capital de terceiros (Debt), mas antes que sejam feitos distribuição de dividendos ou remuneração de cotistas representados por capital próprio (Equity).

No presente caso, projetamos os fluxos de caixa do proprietário considerando a estrutura de uma empresa convencional e com remuneração variável de forma a zerar o fluxo de caixa, repassando para os cotistas 100% dos resultados.

Neste contexto estaremos verificando a viabilidade de investimento na visão dos cotistas que nesta modelagem representam os investidores do negócio.

Pessoa Jurídica Convencional		Acionistas	
+	Receitas Operacionais	-	Integralização dos Acionistas
	Aluguéis Efetivos	+	Distribuição de Dividendos
	Receitas de estacionamento	-	Impostos
	Outras receitas	+	Valor Residual
		=	Fluxos de Caixa Líquidos dos Acionistas
-	Impostos sobre receitas		
	PIS		
	COFINS		
-	Despesas Operacionais		
	Despesas de condomínio/IPTU (vacância)		
	Inadimplência irrecuperável		
	Gestão de contratos de locação		
=	Lucro antes juros, imp., deprec. e amortiz. (EBTIDA)		
-	Depreciação		
=	Lucro antes de juros e Impostos (EBIT)		
-	Impostos (IR/CSSL)		
=	Lucro líquido		
+	Depreciação e Amortização		
=	Fluxos de Caixa Provenientes de Operações		
-	Investimento em novos ativos		
-	Reinvestimentos para reposição de ativos		
=	Fluxos de Caixa Operações + Investimentos		
=	Fluxos de Caixa Acumulados		
+	Integralização dos Acionistas		
=	Fluxos de Caixa Acumulados		
-	Pagamento de Dividendos a Acionistas		
=	Fluxos de Caixa Líquidos da Entidade		
+	Valor Residual		
=	Fluxos de Caixa Líquidos Final		

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa. Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

Como o CAPM produz taxas para serem aplicadas em fluxos de caixa após os impostos, as projeções de fluxo foram também elaborados da mesma forma, o que compatibiliza os referenciais e conceitos entre as composições do fluxo de caixa e da taxa de desconto que irão determinar o valor presente.

Este cálculo deve sempre considerar as condições e variáveis de um participante de mercado “típico”, desconsiderando-se condições especiais e estruturas específicas da entidade em avaliação, admitindo-se como premissa neste caso que o referencial de tributação “típico” é o de uma empresa convencional investidora em imóveis para locação tributada com base no lucro presumido.

Os parâmetros utilizados para o arbitramento do fluxo mais provável estão apresentados nos itens seguintes.

3.1 PARÂMETROS PARA PROJEÇÃO DE RESULTADOS

Os parâmetros para a projeção de fluxos de caixa esperados para o empreendimento avaliando estão apresentados a seguir, destacando-se que as receitas operacionais são compostas basicamente pelo aluguel do empreendimento, sendo que as bases adotadas para as projeções dos alugueis existentes foram fornecidas pela solicitante conforme abaixo relacionadas:

Bases dos contratos	
Cenário : BuyToLease	
Área Locável (m2)	351,80
Aluguel contratado - R\$/m2	161,06
Aluguel contratado	56.660,00
Data base aluguel contratado	02/09/2024
Mês de reajuste	9
Periodicidade de reajuste	12
Periodicidade de pagamento	1
Índice de reajuste	FIGPM-FGV
Data de início do contrato	02/09/2024
Data de início do pagamento	02/10/2024
Data de fim de contrato	01/09/2029
Desconto/Acréscimos/Acréscimos contratados 1	
Data de início Desconto/Acréscimo 1	
Data de fim Desconto/Acréscimo 1	
Desconto/Acréscimos/Acréscimos contratados 2	
Data de início Desconto/Acréscimo 2	
Data de fim Desconto/Acréscimo 2	
Locatários	50_Ed. Cons. Paranaguá_61 a 66
1 - Aluguel corrigido vigente - data início pagamento	56.660,00
2 - Aluguel ajustado em moeda constante - data início pagamento	56.244,47
3 - Aluguel data base estudo - data início pagamento	58.630,28

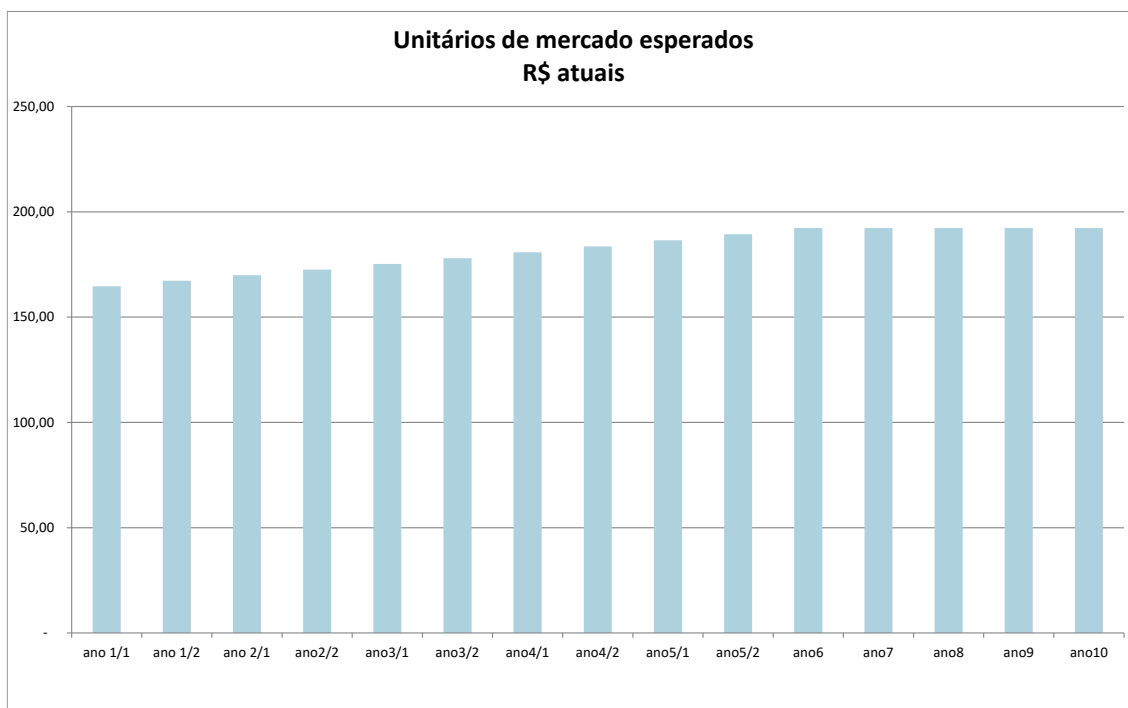
- (1) **Aluguel corrigido vigente:** Valor atual do aluguel
- (2) **Aluguel ajustado em moeda constante:** Valor do aluguel em moeda constante no primeiro mês do fluxo projetado (aluguel corrigido ajustado em função da perda pela restrição do reajuste anual)
- (3) **Aluguel data base estudo:** Valor do aluguel contratado atualizado sem a restrição do reajuste anual hipoteticamente como se fosse permitido reajustar mensalmente.

Para as projeções de receitas de alugueis após o término dos contratos relacionados anteriormente e para as unidades disponíveis, projetamos valores esperados por metro quadrado de locação com base na pesquisa de mercado anexa, admitindo-se os parâmetros de projeção conforme abaixo:¹

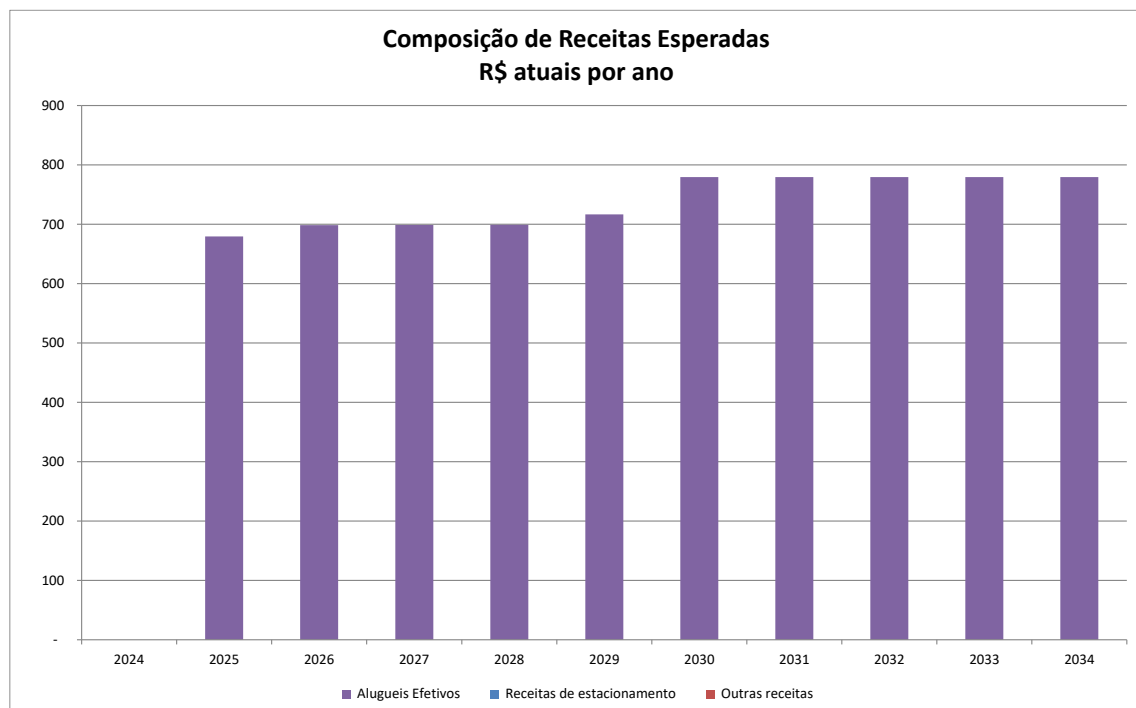
Parâmetros esperados de mercado	
Cenário : BuyToLease	
Aluguel de mercado inicial - R\$	57.936
Aluguel de mercado inicial - R\$/m2	164,68
Aluguel de mercado estabilizado - R\$/m2	192,31
Prazo para atingir estabilização de mercado - meses	60
Prazo de manutenção da estabilização de mercado - meses	228
Aluguel de mercado no final vida útil - R\$/m2	182,69
Ocupação inicial - %	100%
Prazo de ocupação até estabilizar vacância - meses	56
Vacância estabilizada - %	2,5%
Prazo de manutenção da estabilização de vacância - meses	114
Vacância no final da vida útil - %	7,0%
Encargos áreas vagas inicial - R\$/m2	35,55
Prazo para estabilizar os encargos áreas vagas - meses	12
Encargos áreas vagas estabilizado - R\$/m2	35,55
Vida útil remanescente de projeção (anos)	44

¹ A pesquisa de mercado em anexo considerou imóveis mobiliados para definição do valor de mercado de locação das unidades.

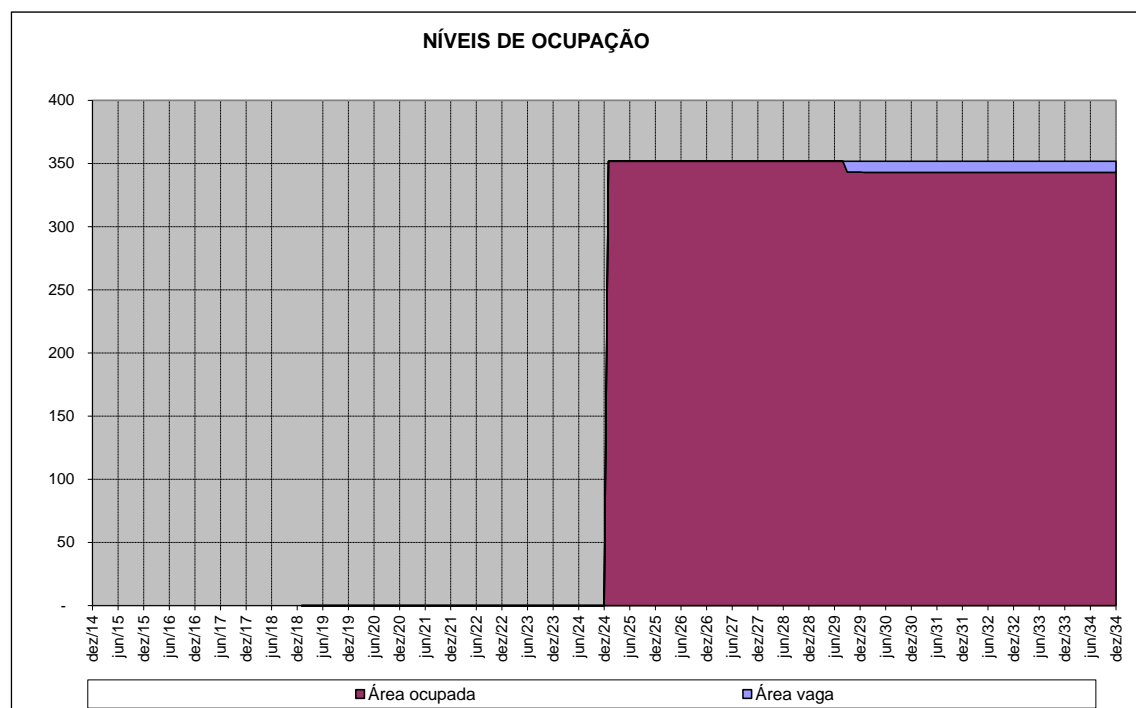
A evolução dos unitários de mercado para o imóvel em análise pode ser visualizada na ilustração abaixo:



Com base nas condições dos contratos existentes e as expectativas de evolução de mercado, teremos a seguinte projeção de receitas para os próximos anos:



O nível de vacância esperado pode ser visualizado abaixo, estabelecendo uma provisão para eventuais áreas vagas, projetando a ocupação das unidades conforme parâmetros apresentados anteriormente:



Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa. Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

Sobre os alugueis foi aplicado um deflator que ajusta a perda real de receitas em moeda constante em função de o reajuste não ser feito em periodicidades inferiores a 12 meses. Para isto utilizou-se uma inflação inicial de 5,8% a.a. chegando a 3,4% a.a. em 5 anos e mantendo-se constante até o final da projeção.

Definidas as bases das receitas, partimos para as projeções das despesas operacionais que reduzirão o resultado líquido.

Estas despesas são representadas basicamente por provisões para encargos de áreas vagas (condomínio e IPTU) que devem ser assumidos pelos proprietários, além das despesas de gestão dos contratos de locação e uma provisão para eventuais inadimplências irrecuperáveis. Também foi considerado um Fundo de Reposição de Ativos de responsabilidade dos proprietários do imóvel.

A título de impostos diretos considerou-se o PIS (0,65%) e COFINS (3,00%) aplicados sobre a receita efetivamente recebida.

Com relação ao Imposto de Renda e Contribuição Social sobre os lucros, foram considerados como uma pessoa jurídica convencional, tributada sobre o lucro presumido, computando-se sempre o pagamento do adicional após o limite, cujas alíquotas sobre as receitas de principal são as seguintes:

IR (Lucro Presumido até limite)	4,80%
IR (Lucro Presumido adicional após o limite)	3,20%
Cont. Social (Lucro Presumido)	2,88%

Com relação às despesas operacionais e de investimentos no imóvel (Capex) temos as seguintes informações sobre os montantes realizados nos anos de 2022 a 2024:

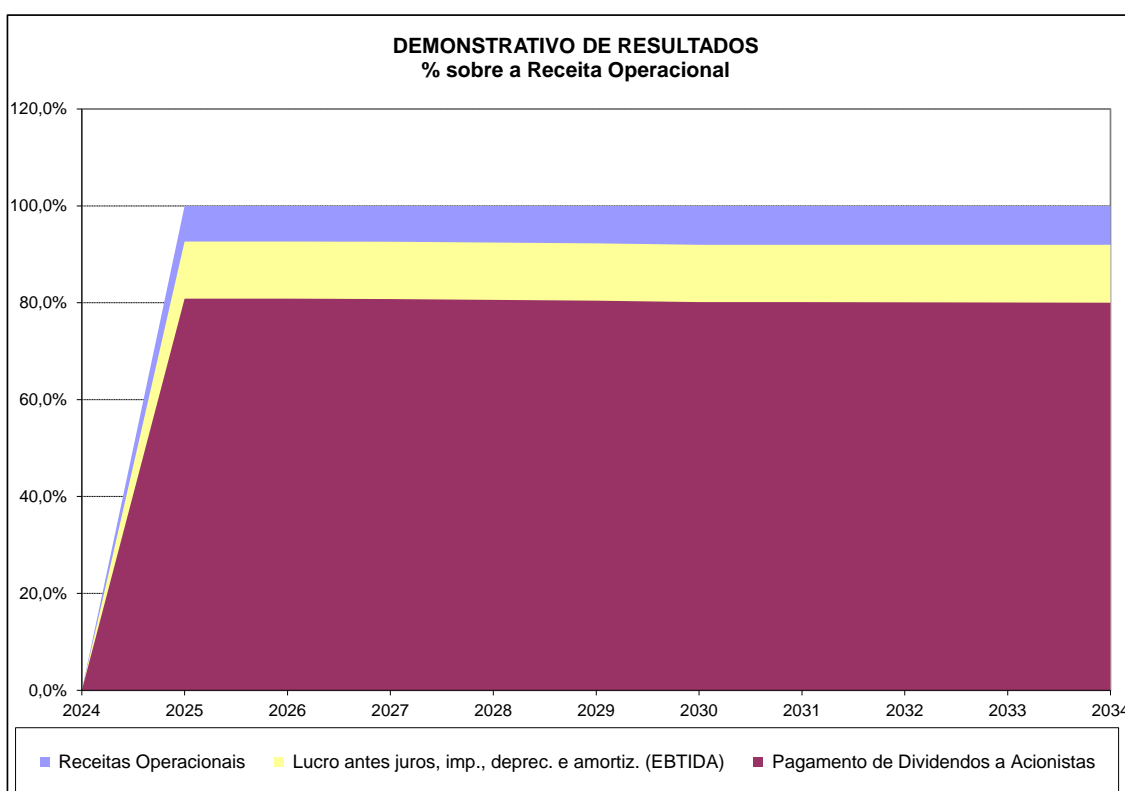
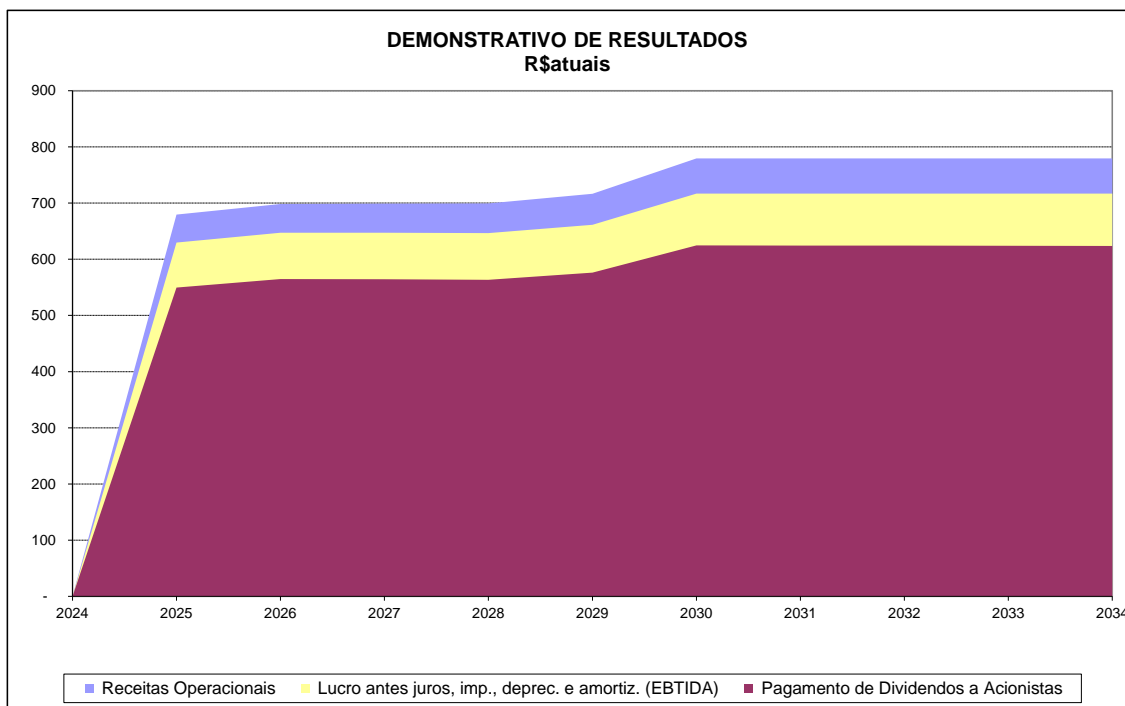
1. Investimentos em Capex efetuadas pelo proprietário: Não informado;
2. Despesas Operacionais
 - a. Condomínio/IPTU efetuadas pelo proprietário (áreas disponíveis) e pelo locatário:
Condomínio: Não informado;
IPTU: : Não informado;
 - b. Manutenção/conservação efetuadas pelo proprietário: Não informado;
 - c. Manutenção/conservação efetuadas pelo locatário: Não informado;
 - d. Outras despesas efetuadas pelo proprietário: Não informado.

Adicionalmente consideramos as provisões para reinvestimentos reais, que compõem o Fundo de Reposição de Ativos que foi projetado com base no conceito de depreciação de edificações conforme critério de Kuentzle, que estabelece menor intensidade de depreciação na fase inicial de vida do prédio, aumentando com o envelhecimento da construção seguindo a equação de uma parábola. A vida útil real arbitrada foi de 70 anos total, ajustando cada imóvel em função da sua idade aparente e considerando que o FRA provisionado pelos proprietários refere-se a 20% desta depreciação calculada.

O valor residual foi calculado com base no valor presente dos fluxos futuros estimados para a fase posterior de projeção explícita de 10 anos, considerando o prazo restante da vida útil do imóvel, representando um ciclo de maturação vegetativa ou estabilidade, passando para a fase de declínio e exaustão até o final da vida útil considerada. Considerando que nesta fase sem um investimento significativo para reciclagem profunda (conceito de “retrofit”) este perde qualidade e portanto a renda é decrescente em função dos aspectos mercadológicos, físicos e tecnológicos, visto que as taxas de depreciação vão se acentuando.

Este critério adotado pode ser comparado ao conceito tradicional de estabelecer uma perpetuidade ao final do ciclo de projeção explícita que teria um resultado equivalente caso adotássemos uma taxa de desconto de 8,1% ao ano. Na comparação ao conceito de capital potencial de mercado seria um equivalente a 10,4% ao ano.

Com base nos parâmetros de projeção estabelecidos obtivemos os fluxos futuros esperados apresentados em anexo, que apresentam a seguinte conformação ilustrativa:



Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa. Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

4. CUSTO DE CAPITAL

A taxa utilizada para descontar o fluxo de caixa do cotista converte o fluxo de caixa futuro em valor presente para os cotistas que esperam ser recompensados pelo custo de oportunidade de se investir recursos em um negócio específico em vez de investir em outros negócios com risco equivalente.

O princípio mais importante a ser seguido quando se calcula o custo de capital é que ele tem de ser consistente com o método de avaliação e com a definição do fluxo de caixa a ser descontado.

Para estimar-se os custos de financiamento de capital próprio (Ke), utilizou-se uma combinação de parâmetros do mercado norte-americano e de mercados emergentes, uma vez que os indicadores nacionais são escassos e isoladamente provocam distorções no modelo, recomendando-se adotar os prêmios de mercado praticados nos Estados Unidos e a taxa livre de risco vigente dentro da realidade brasileira, que já inclui um prêmio pelo Risco Brasil.

Além de adotar uma taxa livre de risco que já tem o Risco Brasil embutida, alguns ajustes devem ser feitos para adequar os parâmetros internacionais a realidade brasileira e também as características específicas da avaliação em referência, abordando no cálculo os efeitos do nível de diversificação da carteira do potencial investidor e também do nível de liquidez e porte deste perfil de ativo no mercado local e no estágio de desenvolvimento em que está.

O cálculo foi efetuado dentro do conceito tradicional de CAPM – Capital Asset Pricing Model, estimando-se a taxa de juros livre de risco e o prêmio pelo risco em função do Beta para o negócio em estudo, conforme fórmula abaixo:

$$Ke = Rf + (Rp \times Beta) + Rliq$$

Onde:

Rf = taxa de retorno livre de risco

Rp = prêmio de risco esperado para o mercado em geral

Beta = risco sistemático da empresa (eventualmente o Beta Total incluindo o risco não sistemático)

Rliq = risco de liquidez e porte

Para a taxa livre de risco (Rf) foi utilizado o parâmetro de títulos do tesouro nacional (fonte NTN B com vencimento em 15/08/2032- média móvel de 12 meses), fixando em 6,20% ao ano no momento atual e em 4,50% para o cálculo do valor residual.

Com relação à taxa de retorno do mercado em geral (Rp) foi considerado o prêmio médio de 5,69% ao ano (fonte Aswath Damodaran – média últimos 60 anos) acima da taxa livre de risco conforme históricos de performance de longo prazo dos índices de ações nos Estados Unidos.

No que se refere à adoção do indicador de risco Beta para o empreendimento, optamos por nos orientar em função do Beta médio de empresas do setor de Real Estate (Operations & Services) em mercados emergentes, conforme divulgado por Aswath Damodaran.

O prêmio pelo risco de liquidez e tamanho do negócio, visto que todos os referenciais para a formação da taxa de desconto se basearam em parâmetros de empresas negociadas em bolsa e de porte relevante, foi arbitrado para ajustar tanto as diferenças de valores entre empresas negociadas em bolsa e não negociadas em bolsa, ou seja, com baixa liquidez em relação às empresas de capital aberto, como também em relação ao porte da empresa (“small cap”), haja vista que as pequenas empresas normalmente apresentam spreads em seus custos de capital em relação às empresas de maior porte.

Os indicadores de risco Beta e prêmio pelo risco de liquidez arbitrados foram baseados em médias setoriais contudo ajustados para o contexto específico do empreendimento avaliando em função de algumas características, tais como: localização, nível de especialização ou customização, qualidade do inquilino (risco de crédito), tipo de contrato de locação (convencional ou atípico), prazo remanescente do contrato, nível de concentração da renda e estágio de maturação do empreendimento.

Consideramos as taxas de atratividade de investidores do mercado imobiliário e fixamos o beta médio desalavancado e o prêmio pelo risco de liquidez de acordo com as informações a seguir.

Na fórmula de cálculo do Ke não foi considerado o Beta alavancado, admitindo-se que o investimento é financiado totalmente com capital próprio.

Assim, o custo de capital adotado como taxa de desconto do fluxo de caixa para o investidor é o seguinte:

$$Ke = 6,20\% + (5,69\% \times 0,39) + 0,40\% = 8,82\% \text{ (data base da avaliação)}$$

$$Ke = 4,50\% + (5,69\% \times 0,51) + 0,50\% = 7,89\% \text{ (valor residual)}$$

Estes parâmetros de rentabilidade foram dimensionados pelos critérios do CAPM apresentados anteriormente, mas também checados e confrontados com os níveis de taxas de atratividade de participantes do mercado imobiliário nacional em cada fase de evolução do ciclo de vida de empreendimentos desta natureza e tem sido validado em diversas avaliações executadas pela Consult em sua longa história de atuação neste segmento.

5. VALOR ECONÔMICO DO EMPREENDIMENTO (NPV)

O valor econômico equiparado ao valor justo do empreendimento foi calculado com base no critério do Fluxo de Caixa Descontado (DCF – Discounted Cash Flow), dentro do conceito de valor presente líquido (NPV), considerado em cada data analisada o fluxo de caixa futuro descontado pelo respectivo custo de capital (Ke) calculado no item anterior, conforme fórmula abaixo:

$$NPVi = \sum_{i=1}^n \frac{FCFi}{(1 + Ke)^i}$$

Onde:

$NPVi$ = Valor Econômico do empreendimento na data (i)

$FCFi$ = Fluxo de Caixa Líquido dos cotistas na Data (i)

Ke = custo de capital próprio

Neste valor presente está incorporado os custos de aquisição do imóvel (ITBI e registros) que devem ser excluídos para obter o valor de aquisição do imóvel puro (incógnita da avaliação).

Com base em toda a análise e no contexto atual do empreendimento e do mercado, obtivemos o seguinte valor para o imóvel avaliando:

Valor de Mercado: R\$ 7.017.000,00

Não podemos esquecer também que o investidor deve ter consciência que qualquer decisão com base nestas informações deve ser precedida de uma análise cuidadosa das premissas e parâmetros fixados para a simulação, visto que estes resultados são vinculados aos cenários arbitrados, podendo apresentar diferenças em suas variáveis que carregam normalmente um grau de incerteza usual nestes modelos de simulação.

VI. CONCLUSÃO

Diante dos critérios expostos, concluímos o seguinte valor para o empreendimento avaliando para a data base de dezembro/2024:

Valor de Mercado: R\$ 7.017.000,00

Consideramos que o valor justo para os imóveis avaliados é o indicado acima para a finalidade do presente trabalho (registros contábeis), contudo é importante esclarecer que, em função da conjuntura do mercado atual e das expectativas de comportamento futuro, bem como as condições especiais do instrumento financeiro (FII) que detém a propriedade, outros referenciais de valor podem ser arbitrados, conforme apresentado nos anexos.

É importante ressaltar que este relatório é formado por estimativas e projeções estruturadas pela Consult em um modelo de análise econômico-financeira, baseada em dados fornecidos pelo administradores e levantamentos de mercado efetuados por nossa equipe técnica. Estes demonstrativos, estimativas e projeções refletem significativamente premissas e julgamentos em relação aos futuros resultados esperados, incluindo pressupostos do plano de operação, da conjuntura econômica, entre outras premissas das quais dependem os resultados projetados.

Desta forma ratificamos que a Consult não está por meio deste relatório fornecendo qualquer garantia de que os valores aqui contidos são verdadeiros e representam resultados e performances assegurados. A performance efetiva dos empreendimentos está sujeita a um número de fatores não controláveis pela Consult e o administrador, incluindo-se principalmente a conjuntura econômica, os valores de locação, taxas de vacância, política de impostos e outras variáveis relevantes.

Este relatório não deve ser considerado como uma recomendação de investimento ou desinvestimento.

**PELO DEPARTAMENTO TÉCNICO
DA
CONSULT SOLUÇÕES PATRIMONIAIS**

Documento assinado digitalmente² por

ROBERTO MAURO COSTA
ENGº CIVIL - CREA Nº 0600.633.883

² Vide certificação digital da assinatura na última página do documento.

VII. TERMO DE ENCERRAMENTO

Nada mais havendo a ser esclarecido, damos por encerrado o presente laudo de nº 29.736.003/1224, que se compõe de 55 (cinquenta e cinco) folhas computadorizadas de um só lado, sendo a última folha datada.

Em anexo:

- fluxo de caixa anual projetado – cenário buy to lease
- fluxo de caixa mensal projetado – cenário buy to lease
- pesquisa de valores de locação
- simulação de referenciais de valores no contexto do mercado aberto
- fluxo de caixa anual projetado – cenário mercado aberto
- fluxo de caixa mensal projetado – cenário mercado aberto
- simulação de referenciais de valores no contexto do FII
- fluxo de caixa anual projetado – cenário FII
- fluxo de caixa mensal projetado – cenário FII

Osasco, 17 de março de 2025.

FLUXOS DE CAIXA ANUAL PROJETADO

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa.
Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

Pessoa Jurídica Convencional		Cenário: BuyToLease											Total	
Ano		2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034		
	R\$ em moeda constante													
+	Receitas Operacionais	-	680	698	699	699	717	779	779	779	779	779	779	7.390
-	Área locável (m2)	-	352	352	352	352	352	352	352	352	352	352	352	
-	Unitário de mercado locação (R\$/m2)	-	163	168	174	179	185	189	189	189	189	189	189	
-	Potencial de Mercado de Aluguéis	-	687	711	734	757	781	799	799	799	799	799	799	7.666
-	Vacância do empreendimento	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,8%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	
-	Área vaga (m2)	-	-	-	-	-	3	9	9	9	9	9	9	
-	Aluguéis Efetivos	-	680	698	699	699	717	779	779	779	779	779	779	7.390
-	Receitas de estacionamento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Outras receitas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Impostos sobre receitas	-	25	25	26	26	26	28	28	28	28	28	28	270
-	PIS	-	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	48
-	COFINS	-	20	21	21	21	21	23	23	23	23	23	23	222
-	Despesas Operacionais	-	25	26	26	27	29	34	34	34	34	34	34	305
-	Despesas de condomínio/ IPTU (vacância)	-	-	-	-	-	1	4	4	4	4	4	4	20
-	Inadimplência irre recuperável	-	2	2	3	3	4	4	4	4	4	4	4	33
-	Gestão e comercialização de contratos de locação	-	23	24	24	24	24	26	26	26	26	26	26	251
-	Despesas recorrentes FII	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Despesas iniciais de estruturação e distribuição	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
=	Lucro antes juros, imp., deprec. e amortiz. (EBTIDA)	-	630	647	647	646	661	717	717	717	717	717	717	6.816
-	Depreciação	-	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
=	Lucro antes de juros e Impostos (EBIT)	-	630	647	647	646	661	717	717	717	717	717	717	6.816
-/+	Receitas/Despesas financeiras	-	0	(0)	(0)	(0)	0	(0)	(0)	0	(0)	(0)	(0)	(0)
=	Lucro antes de Impostos	-	630	647	647	646	661	717	717	717	717	717	717	6.816
-	Impostos (IR/CSSL)	-	74	76	76	76	78	85	85	85	85	85	85	804
=	Lucro líquido	-	556	571	571	570	583	632	632	632	632	632	632	6.012
+	Depreciação e Amortização	-	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
=	Fluxos de Caixa Provenientes de Operações	-	556	571	571	570	583	632	632	632	632	632	632	6.012
-	Investimento em novos ativos	5.638	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.638
-	Reinvestimentos para reposição de ativos	-	6	6	7	7	7	7	8	8	8	8	8	72
=	Fluxos de Caixa Operações + Investimentos	(5.638)	550	565	564	564	576	625	624	624	624	624	624	302
=	Fluxos de Caixa Acumulados	(5.638)	(5.088)	(4.524)	(3.959)	(3.396)	(2.819)	(2.195)	(1.570)	(946)	(322)	302		
+	Integralização dos Acionistas	5.638	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.638
+	Reservas e provisões	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
=	Fluxos de Caixa Acumulados	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	
-	Pagamento de Dividendos a Acionistas	-	550	565	564	564	576	625	624	624	624	624	624	5.940
=	Fluxos de Caixa Líquidos do período	-	(0)	0	0	(0)	(0)	0	(0)	0	0	0	0	0
=	Aplicações + Disponibilidades	-	(0)	0	0	0	(0)	0	(0)	-	0	0	0	
Acionistas														
-	Integralização dos Acionistas	5.638	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.638
+	Distribuição de Dividendos	-	550	565	564	564	576	625	624	624	624	624	624	5.940
-	Impostos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
+	Valor Residual	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7.657	7.657
=	Fluxos de Caixa Líquidos dos Acionistas	(5.638)	550	565	564	564	576	625	624	624	624	624	8.281	7.959

Pessoa Jurídica Convencional		Cenário: BuyToLease											
Ano		2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	Total
	R\$ em moeda constante												
+	Receitas Operacionais	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
-	Área locável (m2)												
-	Unitário de mercado locação (R\$/m2)												
-	Potencial de Mercado de Aluguéis	101,0%	101,8%	105,0%	108,3%	109,0%	102,6%	102,6%	102,6%	102,6%	102,6%	102,6%	103,7%
-	Vacância do empreendimento												
-	Área vaga (m2)												
-	Aluguéis Efetivos	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
-	Receitas de estacionamento	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-	Outras receitas	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-	Impostos sobre receitas	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%
-	PIS	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%
-	COFINS	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%
-	Despesas Operacionais	3,7%	3,7%	3,8%	3,9%	4,1%	4,4%	4,4%	4,4%	4,4%	4,4%	4,4%	4,1%
-	Despesas de condomínio/ IPTU (vacância)	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,2%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,3%
-	Inadimplência irre recuperável	0,3%	0,3%	0,4%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%
-	Gestão e comercialização de contratos de locação	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%	3,4%
-	Despesas recorrentes FII	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-	Despesas iniciais de estruturação e distribuição	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Lucro antes juros, imp., deprec. e amortiz. (EBTIDA)	92,7%	92,7%	92,6%	92,5%	92,3%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,2%
-	Depreciação	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Lucro antes de juros e Impostos (EBIT)	92,6%	92,6%	92,6%	92,4%	92,3%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,2%
-/+	Receitas/Despesas financeiras	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Lucro antes de Impostos	92,6%	92,6%	92,6%	92,4%	92,3%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,0%	92,2%
-	Impostos (IR/CSSL)	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%
=	Lucro líquido	81,8%	81,8%	81,7%	81,6%	81,4%	81,1%	81,1%	81,1%	81,1%	81,1%	81,1%	81,3%
+	Depreciação e Amortização	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Fluxos de Caixa Provenientes de Operações	81,8%	81,8%	81,7%	81,6%	81,4%	81,1%	81,1%	81,1%	81,1%	81,1%	81,1%	81,3%
-	Investimento em novos ativos	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	76,3%
-	Reinvestimentos para reposição de ativos	0,9%	0,9%	0,9%	1,0%	1,0%	0,9%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,1%	1,0%
=	Fluxos de Caixa Operações + Investimentos	80,9%	80,9%	80,8%	80,6%	80,4%	80,2%	80,1%	80,1%	80,1%	80,1%	80,0%	4,1%
=	Fluxos de Caixa Acumulados	-748,7%	-647,7%	-566,4%	-485,6%	-393,5%	-281,6%	-201,5%	-121,4%	-41,3%	38,7%	0,0%	0,0%
+	Integralização dos Acionistas	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	76,3%
+	Reservas e provisões	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Fluxos de Caixa Acumulados	829,6%	807,2%	806,6%	806,3%	786,8%	723,4%	723,4%	723,4%	723,4%	723,4%	723,4%	0,0%
-	Pagamento de Dividendos a Acionistas	80,9%	80,9%	80,8%	80,6%	80,4%	80,2%	80,1%	80,1%	80,1%	80,1%	80,0%	80,4%
=	Fluxos de Caixa Líquidos do período	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Aplicações + Disponibilidades	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Acionistas													
-	Integralização dos Acionistas	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	76,3%
+	Distribuição de Dividendos	80,9%	80,9%	80,8%	80,6%	80,4%	80,2%	80,1%	80,1%	80,1%	80,1%	80,0%	80,4%
-	Impostos	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
+	Valor Residual	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	982,5%	103,6%
=	Fluxos de Caixa Líquidos dos Acionistas	80,9%	80,9%	80,8%	80,6%	80,4%	80,2%	80,1%	80,1%	80,1%	80,1%	1062,5%	107,7%

SIMULAÇÃO DE REFERENCIAIS DE VALORES NO CONTEXTO DE MERCADO ABERTO

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa.
Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

Para a simulação de valores referenciais no contexto de mercado aberto utilizamos os parâmetros, pressupostos, ressalvas e fatores limitantes descritos anteriormente no laudo e desconsiderando o contrato de locação existente.

O custo de capital adotado como taxa de desconto do fluxo de caixa para o investidor foi o seguinte:

$$k_e = 6,20\% + (5,69\% \times 0,51) + 0,50\% = 9,60\% \text{ (data base da avaliação)}$$

$$k_e = 4,50\% + (5,69\% \times 0,51) + 0,50\% = 7,90\% \text{ (valor residual)}$$

VALOR ECONÔMICO DO EMPREENDIMENTO (NPV)

O valor econômico equiparado ao valor justo do empreendimento foi calculado com base no critério do Fluxo de Caixa Descontado (DCF – Discounted Cash Flow), dentro do conceito de valor presente líquido (NPV), considerado em cada data analisada o fluxo de caixa futuro descontado pelo respectivo custo de capital (Ke) calculado no item anterior, conforme fórmula abaixo:

$$NPV_i = \sum_{i=1}^n \frac{FCF_i}{(1 + Ke)^i}$$

Onde:

NPV_i = Valor Econômico do empreendimento na data (i)

FCF_i = Fluxo de Caixa Líquido dos cotistas na Data (i)

Ke = custo de capital próprio

Neste valor presente está incorporado os custos de aquisição do imóvel (ITBI e registros) que devem ser excluídos para obter o valor de aquisição do imóvel puro (incógnita da avaliação).

Com base em toda a análise e no contexto atual do empreendimento e do mercado, obtivemos o seguinte valor para o imóvel avaliando:

Valor do Econômico:
50_Ed.Cons.Paranaguá_61 a 66 R\$ 6.526.000,00

Pessoa Jurídica Convencional		Cenário: Mercado aberto											Total
Ano		2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	
	R\$ em moeda constante												
+	Receitas Operacionais	-	680	682	684	741	737	740	783	783	783	781	7.396
-	Área locável (m2)	-	352	352	352	352	352	352	352	352	352	352	
-	Unitário de mercado locação (R\$/m2)	-	163	168	174	179	185	189	189	189	189	189	
-	Potencial de Mercado de Aluguéis	-	687	711	734	757	781	799	799	799	799	799	7.666
-	Vacância do empreendimento	0,0%	0,3%	0,8%	1,3%	1,9%	2,4%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	
-	Área vaga (m2)	-	1	3	5	7	8	9	9	9	9	9	
-	Aluguéis Efetivos	-	680	682	684	741	737	740	783	783	783	781	7.396
-	Receitas de estacionamento	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Outras receitas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Impostos sobre receitas	-	25	25	25	27	27	27	29	29	29	29	270
-	PIS	-	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	48
-	COFINS	-	20	20	21	22	22	22	24	24	24	23	222
-	Despesas Operacionais	-	39	40	41	45	46	46	48	48	48	48	450
-	Despesas de condomínio/IPTU (vacância)	-	0	1	2	3	4	4	4	4	4	4	29
-	Inadimplência irreversível	-	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	52
-	Gestão e comercialização de contratos de locação	-	34	34	34	37	37	37	39	39	39	39	370
-	Despesas recorrentes FII	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Despesas iniciais de estruturação e distribuição	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
=	Lucro antes juros, imp., deprec. e amortiz. (EBTIDA)	-	616	617	618	669	665	667	706	706	706	705	6.676
-	Depreciação	-	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
=	Lucro antes de juros e impostos (EBIT)	-	616	617	618	669	665	667	706	706	706	705	6.676
-/+	Receitas/Despesas financeiras	-	0	0	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)
=	Lucro antes de impostos	-	616	617	618	669	665	667	706	706	706	705	6.676
-	Impostos (IR/CSSL)	-	74	74	74	81	80	81	85	85	85	85	805
=	Lucro líquido	-	542	543	544	588	585	587	621	621	621	620	5.871
+	Depreciação e Amortização	-	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
=	Fluxos de Caixa Provenientes de Operações	-	542	543	544	588	585	587	621	621	621	620	5.871
-	Investimento em novos ativos	5.638	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.638
-	Reinvestimentos para reposição de ativos	-	6	6	7	7	7	7	8	8	8	8	72
=	Fluxos de Caixa Operações + Investimentos	(5.638)	536	536	537	581	578	579	614	613	613	611	161
=	Fluxos de Caixa Acumulados	(5.638)	(5.102)	(4.566)	(4.029)	(3.447)	(2.870)	(2.290)	(1.677)	(1.063)	(450)	161	
+	Integralização dos Acionistas	5.638	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.638
+	Reservas e provisões	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
=	Fluxos de Caixa Acumulados	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	5.638	
-	Pagamento de Dividendos a Acionistas	-	536	536	537	581	578	579	614	613	613	611	5.799
=	Fluxos de Caixa Líquidos do período	-	(0)	0	(0)	0	(0)	0	(0)	(0)	0	(0)	0
=	Aplicações + Disponibilidades	-	(0)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Acionistas													
-	Integralização dos Acionistas	5.638	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.638
+	Distribuição de Dividendos	-	536	536	537	581	578	579	614	613	613	611	5.799
-	Impostos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
+	Valor Residual	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7.504	7.504
=	Fluxos de Caixa Líquidos dos Acionistas	(5.638)	536	536	537	581	578	579	614	613	613	8.115	7.665

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa.
 Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

Este documento foi assinado eletronicamente por Roberto Mauro Costa.
 Para verificar as assinaturas vá ao site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código 0E63-577B-2379-2C20.

Pessoa Jurídica Convencional			Cenário: Mercado aberto											
Ano			2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	Total
	R\$ em moeda constante													
+	Receitas Operacionais		100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	
-		Área locável (m2)												
-		Unitário de mercado locação (R\$/m2)												
-		Potencial de Mercado de Aluguéis	101,0%	104,2%	107,2%	102,2%	105,9%	108,0%	102,0%	102,0%	102,0%	102,3%	103,7%	
-		Vacância do empreendimento												
-		Área vaga (m2)												
-		Aluguéis Efetivos	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	
-		Receitas de estacionamento	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
-		Outras receitas	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
-	Impostos sobre receitas		3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	
-		PIS	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	
-		COFINS	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	
-	Despesas Operacionais		5,8%	5,9%	6,0%	6,1%	6,2%	6,2%	6,2%	6,2%	6,2%	6,1%	6,1%	
-		Despesas de condomínio/ IPTU (vacância)	0,1%	0,2%	0,3%	0,4%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,4%	
-		Inadimplência irrecoverável	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	0,7%	
-		Gestão e comercialização de contratos de locação	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	
-		Despesas recorrentes FII	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
-		Despesas iniciais de estruturação e distribuição	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
=	Lucro antes juros, imp., deprec. e amortiz. (EBTIDA)		90,6%	90,5%	90,4%	90,3%	90,2%	90,1%	90,2%	90,2%	90,2%	90,2%	90,3%	
-		Depreciação	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
=	Lucro antes de juros e impostos (EBIT)		90,6%	90,5%	90,4%	90,3%	90,2%	90,1%	90,2%	90,2%	90,2%	90,2%	90,3%	
-/+	Receitas/Despesas financeiras		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
=	Lucro antes de impostos		90,6%	90,5%	90,4%	90,3%	90,2%	90,1%	90,2%	90,2%	90,2%	90,2%	90,3%	
-	Impostos (IR/CSSL)		10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	10,9%	
=	Lucro líquido		79,7%	79,6%	79,5%	79,4%	79,3%	79,3%	79,3%	79,3%	79,3%	79,3%	79,4%	
+	Depreciação e Amortização		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
=	Fluxos de Caixa Provenientes de Operações		79,7%	79,6%	79,5%	79,4%	79,3%	79,3%	79,3%	79,3%	79,3%	79,3%	79,4%	
-	Investimento em novos ativos		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
-	Reinvestimentos para reposição de ativos		0,9%	0,9%	1,0%	0,9%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,1%	1,0%	
=	Fluxos de Caixa Operações + Investimentos		78,8%	78,7%	78,5%	78,5%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	
=	Fluxos de Caixa Acumulados		-750,5%	-669,7%	-588,8%	-465,2%	-389,2%	-309,4%	-214,0%	-135,7%	-57,4%	20,6%	0,0%	
+	Integralização dos Acionistas		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	76,2%	
+	Reservas e provisões		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
=	Fluxos de Caixa Acumulados		829,3%	827,0%	824,0%	760,8%	764,6%	761,6%	719,6%	719,6%	719,6%	721,8%	0,0%	
-	Pagamento de Dividendos a Acionistas		78,8%	78,7%	78,5%	78,5%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,4%	
=	Fluxos de Caixa Líquidos do período		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
=	Aplicações + Disponibilidades		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
Acionistas														
-	Integralização dos Acionistas		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	76,2%	
+	Distribuição de Dividendos		78,8%	78,7%	78,5%	78,5%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,4%	
-	Impostos		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
+	Valor Residual		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	960,7%	101,5%	
=	Fluxos de Caixa Líquidos dos Acionistas		78,8%	78,7%	78,5%	78,5%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	78,3%	1039,0%	103,6%	

SIMULAÇÃO DE REFERENCIAIS DE VALORES NO CONTEXTO DO FII

Para a simulação de valores referenciais no contexto da estrutura de um FII devemos analisar o impacto dos benefícios fiscais do FII contra os seus custos de estruturação, distribuição e de carregamento recorrentes na sua operação.

Desta forma os impostos de renda e contribuição social sobre o lucro, PIS e COFINS foram desconsiderados admitindo-se que o fundo terá os benefícios de isenção destes tributos. Também não foram considerados impostos de renda para os cotistas na distribuição de resultados, contudo considerando os custos e despesas de estruturação e carregamento do FII.

Para a simulação dos valores no cenário de um FII, as despesas de estruturação e distribuição inicial e as recorrentes do fundo foram consideradas conforme parâmetros abaixo:

Despesas recorrentes do Fundo		Fixa R\$
Despesas recorrentes FII		0,90% ao ano PL

Despesas iniciais do Fundo		Montante R\$
Custos iniciais		210.507

Assim, o custo de capital adotado como taxa de desconto do fluxo de caixa para o investidor é o seguinte:

$$k_e = 6,20\% + (5,69\% \times 0,39) + 0,40\% = 8,82\% \text{ (data base da avaliação)}$$

$$k_e = 4,50\% + (5,69\% \times 0,51) + 0,25\% = 7,65\% \text{ (valor residual)}$$

VALOR ECONÔMICO DO EMPREENDIMENTO (NPV)

O valor econômico equiparado ao valor justo do empreendimento foi calculado com base no critério do Fluxo de Caixa Descontado (DCF – Discounted Cash Flow), dentro do conceito de valor presente líquido (NPV), considerado em cada data analisada o fluxo de caixa futuro descontado pelo respectivo custo de capital (Ke) calculado no item anterior, conforme fórmula abaixo:

$$NPVi = \sum_{i=1}^n \frac{FCFi}{(1 + Ke)^i}$$

Onde:

NPVi = Valor Econômico do empreendimento na data (i)

FCFi = Fluxo de Caixa Líquido dos cotistas na Data (i)

Ke = custo de capital próprio

Neste valor presente está incorporado os custos de aquisição do imóvel (ITBI e registros) que devem ser excluídos para obter o valor de aquisição do imóvel puro (incógnita da avaliação).

Com base em toda a análise e no contexto atual do empreendimento e do mercado, obtivemos o seguinte valor para o imóvel avaliando:

Valor do Econômico:
50_Ed.Cons.Paranaguá_61 a 66 R\$ 7.428.000,00

FUNDO DE INVESTIMENTO IMOBILIÁRIO		Cenário: BuyToLease/FII												
		Ano	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	Total
	R\$ em moeda constante													
+	Receitas Operacionais		-	680	698	699	699	717	779	779	779	779	779	7.390
-	Área locável (m2)		-	352	352	352	352	352	352	352	352	352	352	
-	Unitário de mercado locação (R\$/m2)		-	163	168	174	179	185	189	189	189	189	189	
-	Potencial de Mercado de Aluguéis		-	687	711	734	757	781	799	799	799	799	799	7.666
-	Vacância do empreendimento	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,8%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	
-	Área vaga (m2)		-	-	-	-	-	3	9	9	9	9	9	
-	Aluguéis Efetivos		-	680	698	699	699	717	779	779	779	779	779	7.390
-	Receitas de estacionamento		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Outras receitas		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Impostos sobre receitas		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	PIS		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	COFINS		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	Despesas Operacionais		211	86	86	87	88	90	94	94	94	94	94	1.117
-	Despesas de condomínio/ IPTU (vacância)		-	-	-	-	-	1	4	4	4	4	4	20
-	Inadimplência irre recuperável		-	2	2	3	3	4	4	4	4	4	4	33
-	Gestão e comercialização de contratos de locação		-	18	18	18	18	19	20	20	20	20	20	192
-	Despesas recorrentes FII		-	66	66	66	66	66	66	66	66	66	66	661
-	Despesas iniciais de estruturação e distribuição		211	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	211
=	Lucro antes juros, imp., deprec. e amortiz. (EBTIDA)		(211)	594	612	612	611	627	685	685	685	685	685	6.273
-	Depreciação		-	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
=	Lucro antes de juros e Impostos (EBIT)		(211)	594	612	612	611	627	685	685	685	685	685	6.272
-/+	Receitas/Despesas financeiras		-	0	0	0	0	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	0
=	Lucro antes de Impostos		(211)	594	612	612	611	627	685	685	685	685	685	6.272
-	Impostos (IR/CSSL)		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
=	Lucro líquido		(211)	594	612	612	611	627	685	685	685	685	685	6.272
+	Depreciação e Amortização		-	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
=	Fluxos de Caixa Provenientes de Operações		(211)	594	612	612	611	627	685	685	685	685	685	6.273
-	Investimento em novos ativos		5.638	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.638
-	Reinvestimentos para reposição de ativos		-	6	6	7	7	7	8	8	8	8	8	72
=	Fluxos de Caixa Operações + Investimentos		(5.848)	588	606	605	605	620	678	678	678	677	677	563
=	Fluxos de Caixa Acumulados		(5.848)	(5.261)	(4.655)	(4.050)	(3.445)	(2.825)	(2.147)	(1.469)	(792)	(114)	563	
+	Integralização dos Cotistas		5.848	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.848
+	Reservas e provisões		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
=	Fluxos de Caixa Acumulados		5.848	5.848	5.848	5.848	5.848	5.848	5.848	5.848	5.848	5.848	5.848	
-	Remuneração de Cotistas		-	588	606	605	605	620	678	678	678	677	677	6.411
=	Fluxos de Caixa Líquidos do período		(0)	0	0	(0)	0	0	0	(0)	(0)	(0)	0	0
=	Aplicações + Disponibilidades		(0)	0	0	(0)	0	0	0	0	0	0	0	0
Cotistas														
-	Investimento na aquisição das Cotas		5.848	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.848
+	Remuneração das Cotas		-	588	606	605	605	620	678	678	678	677	677	6.411
-	Impostos		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
+	Valor Residual		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	8.419	8.419
=	Fluxos de Caixa Líquidos dos Cotistas		(5.848)	588	606	605	605	620	678	678	678	677	9.096	8.981

FUNDO DE INVESTIMENTO IMOBILIÁRIO			Cenário: BuyToLease/FII												
			Ano	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	Total
	R\$ em moeda constante														
+	Receitas Operacionais			100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
-		Área locável (m2)													
-		Unitário de mercado locação (R\$/m2)													
-		Potencial de Mercado de Aluguéis		101,0%	101,8%	105,0%	108,3%	109,0%	102,6%	102,6%	102,6%	102,6%	102,6%	102,6%	103,7%
-		Vacância do empreendimento													
-		Área vaga (m2)													
-		Aluguéis Efetivos		100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
-		Receitas de estacionamento		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-		Outras receitas		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-	Impostos sobre receitas			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-		PIS		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-		COFINS		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
-	Despesas Operacionais			12,6%	12,4%	12,4%	12,6%	12,5%	12,1%	12,1%	12,1%	12,1%	12,1%	12,1%	15,1%
-		Despesas de condomínio/IPTU (vacância)		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,2%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,3%
-		Inadimplência irrecoverável		0,3%	0,3%	0,4%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%	0,5%
-		Gestão e comercialização de contratos de locação		2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%
-		Despesas recorrentes FII		9,7%	9,5%	9,5%	9,5%	9,2%	8,5%	8,5%	8,5%	8,5%	8,5%	8,5%	8,9%
-		Despesas iniciais de estruturação e distribuição		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	2,8%
=	Lucro antes juros, imp., deprec. e amortiz. (EBTIDA)			87,4%	87,6%	87,6%	87,4%	87,5%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	84,9%
-		Depreciação		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Lucro antes de juros e impostos (EBIT)			87,4%	87,6%	87,6%	87,4%	87,5%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	84,9%
-/+	Receitas/Despesas financeiras			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Lucro antes de impostos			87,4%	87,6%	87,6%	87,4%	87,5%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	84,9%
-	Impostos (IR/CSSL)			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Lucro líquido			87,4%	87,6%	87,6%	87,4%	87,5%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	84,9%
+	Depreciação e Amortização			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Fluxos de Caixa Provenientes de Operações			87,4%	87,6%	87,6%	87,4%	87,5%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	87,9%	84,9%
-	Investimento em novos ativos			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	76,3%
-	Reinvestimentos para reposição de ativos			0,9%	0,9%	0,9%	1,0%	1,0%	0,9%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%	1,1%	1,0%
=	Fluxos de Caixa Operações + Investimentos			86,5%	86,7%	86,6%	86,5%	86,5%	87,0%	87,0%	86,9%	86,9%	86,9%	86,9%	7,6%
=	Fluxos de Caixa Acumulados			-774,0%	-666,5%	-579,4%	-492,7%	-394,3%	-275,5%	-188,5%	-101,6%	-14,7%	72,2%	0,0%	0,0%
+	Integralização dos Cotistas			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	79,1%
+	Reservas e provisões			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Fluxos de Caixa Acumulados			860,5%	837,4%	836,7%	836,4%	816,2%	750,4%	750,4%	750,4%	750,4%	750,4%	750,4%	0,0%
-	Remuneração de Cotistas			86,5%	86,7%	86,6%	86,5%	86,5%	87,0%	87,0%	86,9%	86,9%	86,9%	86,9%	86,8%
=	Fluxos de Caixa Líquidos do período			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
=	Aplicações + Disponibilidades			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Cotistas															
-	Investimento na aquisição das Cotas			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	79,1%
+	Remuneração das Cotas			86,5%	86,7%	86,6%	86,5%	86,5%	87,0%	87,0%	86,9%	86,9%	86,9%	86,9%	86,8%
-	Impostos			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
+	Valor Residual			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	1080,1%	113,9%
=	Fluxos de Caixa Líquidos dos Cotistas			86,5%	86,7%	86,6%	86,5%	86,5%	87,0%	87,0%	86,9%	86,9%	86,9%	86,9%	121,5%

TRATAMENTO ESTATÍSTICO - LOCAÇÃO

Amostra	Endereço	Complemento	Bairro	Município	UF	DataBase	Aluguel (R\$)	Reajuste	SituaçãoA
1	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1355	Edifício Faria Lima	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	124.000	12	oferta
2	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1234	Edifício Conselheiro Paranaguá	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	55.000	12	oferta
3	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1485	Edifício Mario Garnero - Norte	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	90.120	12	oferta
4	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1485	Edifício Mario Garnero - Norte	Jardim Paulistano	São Paulo	SP	set/24	65.000	12	oferta
5	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1188	Edifício Faria Lima 1188	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	84.506	12	oferta
6	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1309	Edifício FLBC - Faria Lima Business Center	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	77.085	12	oferta
7	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1663	Edifício Plaza São Lourenço	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	78.000	12	oferta
8	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1355	Edifício Faria Lima	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	120.000	12	oferta
9	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 2277	Edifício Plaza Iguatemi	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	54.000	12	oferta
10	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 1188	Edifício Faria Lima 1188	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	28.500	12	oferta
11	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 2179	Edifício Os Bandeirantes	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	24.500	12	oferta
12	Avenida Brigadeiro Faria Lima, 2601	Edifício New Star	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	22.000	12	oferta
13	Rua Bandeira Paulista, 530	Edifício Bandeira Tower	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	142.952	12	oferta
14	Rua Leopoldo Couto Magalhães Júnior, 758	Edifício New Century	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	132.177	12	oferta
15	Rua Pedroso Alvarenga, 691	Edifício Time Offices	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	105.002	12	oferta
16	Rua Joaquim Floriano, 466	Edifício Brascan Century Offices	Itaim Bibi	São Paulo	SP	set/24	100.000	12	oferta
Avaliando	Av. Brigadeiro Faria Lima, 1234	Edifício Cons. Paranaguá - 61	Pinheiros	São Paulo	SP	dez/24		12	transação

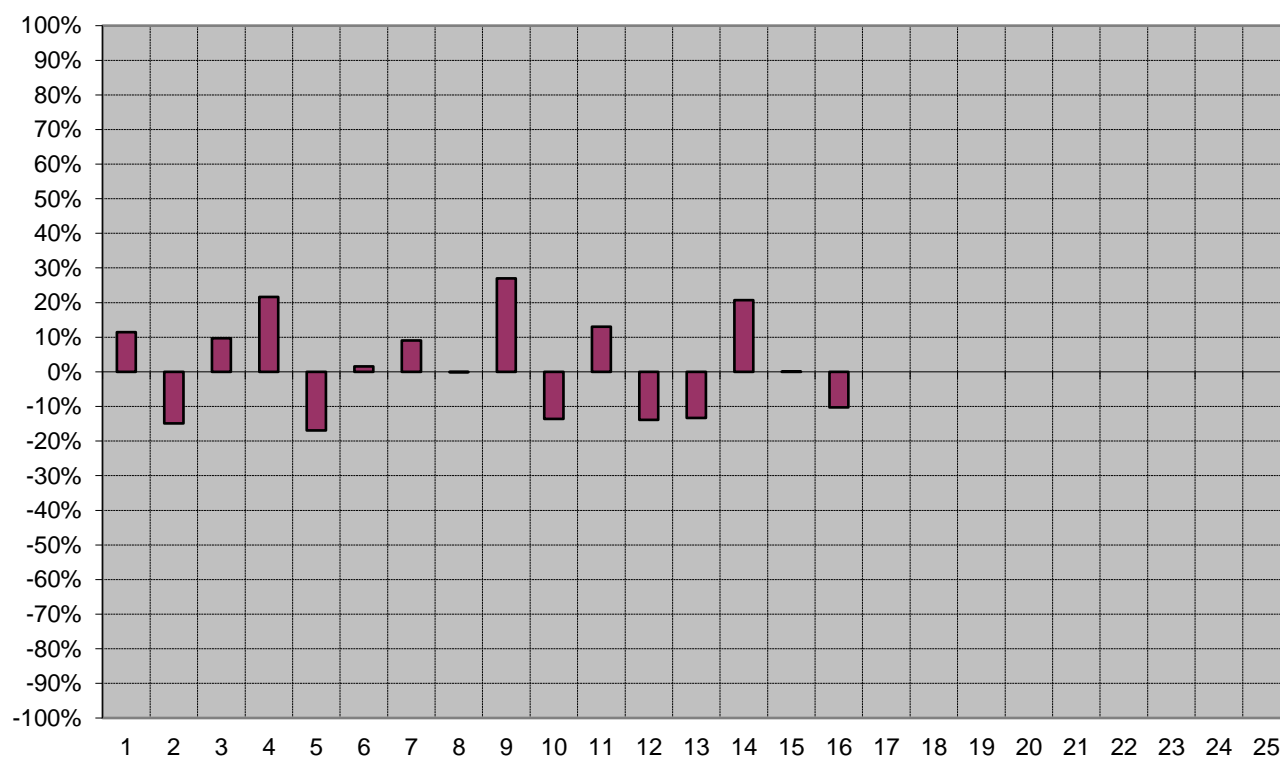
Amostra	ÁreaPrivativa	Vagas	NotaPadrão	Idade	Conservação	NotaLocal	Padrão Móvel	Imobiliária	Contato	Telefone
1	1.370,00	16	8,5	38	c	9,0	1,0	Neto Júnior	Carlos	(11) 2609-4093
2	400,00	6	7,0	28	a	9,0	2,0	Neto Júnior	Carlos	(11) 2609-4093
3	794,00	8	8,5	2	a	9,0	1,0	SJR	Vanessa	(11) 2691-5830/99859-6088
4	500,00	15	8,5	2	a	9,0	2,0	M&C Cavaleire	Maurício	(11) 99590-1111
5	604,00	13	8,5	26	c	9,0	1,0	Neto Júnior	Carlos	(11) 2609-4093
6	571,00	12	8,5	27	c	9,0	2,0	Tricase	Gabriel	(11) 3530-5333
7	567,00	16	8,5	15	b	9,0	2,0	SJR	Vanessa	(11) 2691-5830/99859-6088
8	888,00	16	8,5	38	c	9,0	3,0	SJR	Vanessa	(11) 2691-5830/99859-6088
9	465,00	9	9,0	22	c	9,0	2,0	SJR	Vanessa	(11) 2691-5830/99859-6088
10	202,00	5	8,5	26	c	9,0	1,0	Fernandes Lucena	Martins	(11) 5502-1010(11) 94322-6080
11	202,00	5	8,0	29	c	9,0	2,0	SJR	Vanessa	(11) 2691-5830/99859-6088
12	191,00	2	7,0	48	c	9,0	2,0	SJR	Vanessa	(11) 2691-5830/99859-6088
13	953,00	15	8,0	25	c	8,0	3,0	Fernandes Lucena	Martins	(11) 5502-1010(11) 94322-6080
14	1.000,00	38	8,5	22	c	9,0	3,0	Vizzio	Néa	(11) 3035-1240/97347-2022
15	700,00	20	8,0	12	b	8,0	3,0	Fernandes Lucena	Martins	(11) 5502-1010(11) 94322-6080
16	726,00	18	8,0	22	c	8,0	2,0	SP Brokers	Danilo	(19) 4119-1690
Avaliando	114,86	1	8,5	28	a	9,0	3,0			

Amostra ID	Unitário Puro	Fator à vista	Fator Reajuste	Fator Renda	Fator Atualiz.	Fator Oferta	Unitário Locação	Fator Vagas	Fator Padrão	Fator Deprec.	Fator Prop.Área	Fator Local	Fator Classe	Fator Idade Real	Fator Padrão Móbi	Fator Homog.	Unitário Homogeneizado
1	90,51	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	81,46	0,99	1,00	1,13	1,19	1,00	1,00	1,00	1,43	1,74	141,74
2	137,50	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	123,75	0,99	1,21	1,00	1,12	1,00	1,00	1,00	1,18	1,50	185,63
3	113,50	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	102,15	1,00	1,00	0,86	1,12	1,00	1,00	1,00	1,43	1,41	144,03
4	130,00	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	117,00	0,95	1,00	0,86	1,12	1,00	1,00	1,00	1,18	1,11	129,87
5	139,91	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	125,92	0,97	1,00	0,99	1,12	1,00	1,00	1,00	1,43	1,51	190,14
6	135,00	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	121,50	0,97	1,00	1,01	1,12	1,00	1,00	1,00	1,18	1,28	155,52
7	137,57	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	123,81	0,96	1,00	0,91	1,12	1,00	1,00	1,00	1,18	1,17	144,86
8	135,14	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	121,63	0,98	1,00	1,13	1,19	1,00	1,00	1,00	1,00	1,30	158,12
9	116,13	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	104,52	0,98	0,94	0,97	1,12	1,00	1,00	1,00	1,18	1,19	124,38
10	141,09	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	126,98	0,96	1,00	0,99	1,06	1,00	1,00	1,00	1,43	1,44	182,85
11	121,29	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	109,16	0,96	1,06	1,02	1,06	1,00	1,00	1,00	1,18	1,28	139,72
12	115,18	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	103,66	1,00	1,21	1,38	1,00	1,00	1,00	1,00	1,18	1,77	183,48
13	150,00	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	135,00	0,98	1,06	0,99	1,19	1,13	1,00	1,00	1,00	1,35	182,25
14	132,18	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	118,96	0,94	1,00	0,97	1,19	1,00	1,00	1,00	1,00	1,10	130,86
15	150,00	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	135,00	0,96	1,06	0,90	1,12	1,13	1,00	1,00	1,00	1,17	157,95
16	137,74	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	123,97	0,96	1,06	0,97	1,12	1,13	1,00	1,00	1,18	1,42	176,04

ANÁLISE DE RESÍDUOS

Amostra	Unitário		Resíduo	
	Observado	Estimado	Absoluto	Relativo
1	90,51	100,87	10,36	11%
2	137,50	117,01	(20,49)	-15%
3	113,50	124,48	10,98	10%
4	130,00	158,13	28,13	22%
5	139,91	116,24	(23,67)	-17%
6	135,00	137,13	2,13	2%
7	137,57	150,02	12,45	9%
8	135,14	135,02	(0,12)	0%
9	116,13	147,50	31,37	27%
10	141,09	121,89	(19,20)	-14%
11	121,29	137,13	15,84	13%
12	115,18	99,17	(16,01)	-14%
13	150,00	130,02	(19,98)	-13%
14	132,18	159,57	27,39	21%
15	150,00	150,02	0,02	0%
16	137,74	123,61	(14,13)	-10%
17				
18				
19				
20				
21				
22				
23				
24				
25				
MÉDIA DE RESÍDUOS RELATIVOS				12%

RESÍDUOS RELATIVOS



PROTOCOLO DE ASSINATURA(S)

O documento acima foi proposto para assinatura digital na plataforma Certisign Assinaturas. Para verificar as assinaturas clique no link: <https://assinaturas.certisign.com.br/Verificar/0E63-577B-2379-2C20> ou vá até o site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código abaixo para verificar se este documento é válido.

Código para verificação: 0E63-577B-2379-2C20



Hash do Documento

CF79812A690C0653449EBA561167C10CBFB93502CB3C4E789626F39BBD3DECB4

O(s) nome(s) indicado(s) para assinatura, bem como seu(s) status em 19/03/2025 é(são) :

Roberto Mauro Costa (Signatário) - 949.864.108-06 em 19/03/2025 14:35 UTC-03:00

Tipo: Assinatura Eletrônica

Evidências

Client Timestamp Wed Mar 19 2025 14:35:50 GMT-0300 (Horário Padrão de Brasília)

Geolocation Location not shared by user.

IP 186.220.98.53

Identificação: Autenticação de conta

Assinatura:



Hash Evidências:

226043FDF95C2520DA0E42D86DC95D66039B2DDF4680505AA1A1AC7B02253A76

